



Kıbrıs Türk Ticaret Odası
Turkish Cypriot Chamber of Commerce

KTTO PROJE, EĞİTİM VE ARAŞTIRMA MERKEZİ

İhracata Yönelik Piyasa Araştırması ve Pazarlama Eğitimi 7 Haziran 2014

Eğitmen: İlke Erdal ve Oya Barçın

adres / address

KIBRIS / CYPRUS
90 Bedrettin Demirel Caddesi
Lefkoşa, North Cyprus

BRÜKSEL / BRUSSELS
Chamber House, Avenue des Arts
19 A-D, 1000 Brussels-Belgium

telefon / telephone

KIBRIS / CYPRUS
+ 90 392 228 37 60
+ 90 392 228 36 45

BRÜKSEL / BRUSSELS
+ 32 02 280 22 80

faks / facsimile

KIBRIS / CYPRUS
+90 392 228 30 89

BRÜKSEL / BRUSSELS
+ 32 02 280 11 80

e-posta / e-mail

KIBRIS / CYPRUS
ktto@ktto.net

BRÜKSEL / BRUSSELS
brussels@ktto.net

Eğitimin Amacı

İhracat yapmayı arzu eden veya gelecek planları doğrultusunda bu konularda bilgi sahibi olmak isteyen işletmeler için ihracat, ihracata yönelik piyasa araştırması ve pazarlama ve uygulamaları konusunda bilgi ve yetkinlik kazandırmaktır.

Hedefler

Bu eğitim kapsamında katılımcıların aşağıdaki konularda bilgi ve yetkinlik kazanması:

- İhracat, ihracatın çeşitleri ve ihracat sürecinin temel aşamalarının kavranması,
- Ürün ve hizmetlere yönelik hedef piyasaların belirlenmesi,
- Farklı piyasalara giriş için gerekli süreçlerin değerlendirilmesi,
- Hedef pazarda piyasa araştırması yöntemlerinin uygulanması,
- İhracata yönelik pazarlama stratejisi geliştirilmesi ve uygulanması,
- Yurtdışı satışlar için sözleşme ve teklif hazırlanması,
- İşbirliği olanaklarının araştırılması
-

Eğitim Konu Başlıkları

1. İhracat, ihracatın çeşitleri ve ihracat sürecinin temel aşamaları
2. Hedef piyasanın belirlenmesi, seçimi ve değerlendirilmesi
3. Uluslar arası piyasalara giriş aşamaları
4. Uluslar arası pazarlama stratejisi
5. İhracata yönelik piyasa araştırmasının geliştirilmesi
6. İhracat sözleşmesi
7. İhracat fiyatının belirlenmesi ve fiyat teklifi
8. Dış ticarete işbirlikleri

Eđitime Kimler Katılmalı

Hali hazırda ihraca yapan ya da ihracata yönelmeyi hedefleyen üst ve orta düzey firma yöneticileri

Eğitimin Tarihi, Yeri ve Saati

7 Haziran 2014 Cumartesi, KTTO, 09:00 - 17:00

Katılımcı Sayısı

Katılımcı sayısı 25 kişi olarak belirlenmiştir. Her işletmeden en fazla iki katılımcı olacaktır.

Eğitim Ücreti

Eğitim ücreti **150 TL** dir. Eğitimin sonunda katılımcılara sertifika verilecektir.

EĞİTMEN ÖZGEÇMİŐİ

1. Oya Koçak Barçın

Oya Koçak Barçın serbest danışman olarak çalışmaktadır. 2010-2013 yıllarında Avrupa Birliđi tarafından finanse edilen Sürdürülebilir Ekonomik Kalkınma ve Bilişim Sektör Programı (SECOND Projesi) bünyesinde KOBİ uzmanı olarak çalışmış, bu kapsamda çeşitli eğitim, danışmanlık hizmetleri vermiş, raporlama çalışmaları yapmıştır. Bu projenin öncesinde, 2004-2010 yıllarında Kıbrıs Türk Ticaret Odası'nda Ticaret Geliştirme Uzmanı olarak çalışmıştır. Bu bağlamda AB tarafından uygulanmaya konan Yeşil Hat Tüzüğü'nün tatbiki, takibi ve raporlanması konusunda yerel kurumlar, ticaret yapan işletme ve şahıslar ve AB yetkili kurumları ile çalışmıştır. Bununla beraber yine KTTO bünyesinde uygulanan iki toplumlu projelerde uzman olarak görev almış; yurtdışından gelen iş taleplerinin eşleştirilmesi, işletmelere ticaret yapmalarına



Kıbrıs Türk Ticaret Odası
Turkish Cypriot Chamber of Commerce

yardımcı olacak bilgilerin aktarımı konularında çalışmıştır. 2004'ten önce Ankara'da Security Center Güvenlik Sistemleri Ltd. Şti.'de yöneticilik yaptı, şirket hissedarı oldu; TEPE İnşaat ve TEPE Grup Şirketleri bünyesindeki dış ticaret koordinatörlüğünde uzman olarak çalıştı. Bilkent Üniversitesi Uluslar arası İlişkiler mezunudur. Halen Oklahoma Üniversitesi Ekonomik Kalkınma Enstitüsü'ne devam etmektedir.

Referanslar:

- Mayıs 2013: AB – SECOND Projesi (Sürdürülebilir Ekonomik Kalkınma ve Bilişim Sektör Programı); Dış Ticaret, Uluslararası Pazar Araştırması ve İhracat Pazarlaması Eğitimi, KTSO; Lefkoşa-KKTC
- Ocak 2013: SECOND Projesi, İş Planı Hazırlama Eğitimi ve uygulamalı danışmanlık hizmeti; KTSO – Genç Profesyoneller; Lefkoşa, KKTC
- Aralık'11 – Kasım'12: SECOND Projesi, Girişimcilik Eğitim Programı kapsamında 12 Girişimcilik Eğitimi (iş fikri, girişimcilik becerilerinin değerlendirilmesi, pazarlama planı, dış ticaret ve Yeşil Hat ticareti, üretim, yönetim ve organizasyonel planlama, finansal planlama, iş planlarının hazırlanması); Lefkoşa Akova, Mağusa, Girne, Lefke, Uluslararası Kıbrıs Üniversitesi- KKTC.
- Haziran 2012: SECOND Projesi, İki Toplumlu Girişimcilik Eğitimi, Lefkoşa - KKTC
- Kasım 2011: SECOND Projesi, Uluslararası Fuarlara Katılım; KTSO, Lefkoşa-KKTC
- Temmuz 2010: UNDP-ACT Sürdürülebilir Kalkınma İçin Karşılıklı Ekonomik Bağımlılık" (Interdependence for Sustainable Development) Projesi, Yeşil Hat Ticaretiyle ilgili Fırsatlar, Mağusa, Girne, Lefkoşa - KKTC.
- Kasım 2007: UNDP-ACT ve USAID tarafından finanse edilen "Cyprus Producers Network" (Kıbrıs Üretici Ağı) Projesi, Kıbrıs Türk Toplumunu Yararına Ticaret Fırsatları ve Başarı Teknikleri konulu seminerde 'Yeşil Hat Ticareti ve Çıkarılan Dersler' sunumu, Lefkoşa-KKTC
- Şubat 2007: Avrupa Komisyonu, Genişlemeden Sorumlu Genel Müdürlük, TAİEX; Yeşil Hat Ticaretindeki Prosedürler, Lefkoşa-KKTC
- Ekim 2005: UNDP-PFF (BM Kalkınma Programı - Gelecek İçin İşbirliği) – Yeşil Hat Tüzüğü ve Prosedürler, Teknik Gereklilikler, Lefkoşa'nın kuzeyi ve güneyi – Kıbrıs



Kıbrıs Türk Ticaret Odası
Turkish Cypriot Chamber of Commerce

2. İlke Mollaoğlu Erdal

İlke Mollaoğlu Erdal serbest danışman olarak çalışmaktadır. Daha önce USAID tarafından finanse edilen EDGE (Economic Development and Growth for Enterprises) Projesinde ve AB tarafından finanse edilen SECOND Projesinde uzman danışman olarak görev yapmış ve şirketlere ve oda / birliklere kurumsallaşma, pazarlama ve iş geliştirme gibi birçok konuda danışmanlık ve eğitim vermiştir. Kendisi daha önce ABD, Illinois'da United Airlines şirketinde danışman olarak görev yapmaktaydı. İlke Erdal, Louisiana State University'den Endüstri Mühendisliği dalında lisans, ve Purdue University'den yine aynı dalda yüksek lisans diplomalarına sahiptir. İlke Erdal, Amerika'daki lisans eğitimini, Fulbright bursu ile tamamlamıştır.

Referanslar:

- Ocak 2007; EDGE Projesi; Uluslararası Fuarlara Katılım Eğitimi, Kıbrıs Türk Sanayi Odası üyelerinden Dubai Gulfood 2007 Fuarı katılımcılarına verilmiştir; Lefkoşa
- Mayıs 2007; EDGE Projesi; Uluslararası Fuarlara Katılım Eğitimi, Kıbrıs Türk Sanayi Odası üyelerinden Dubai Big 5 Fuarı katılımcılarına verilmiştir; Lefkoşa
- Ocak 2008; EDGE Projesi; Uluslararası Fuarlara Katılım Eğitimi, Kıbrıs Türk Sanayi Odası üyelerinden Dubai Gulfood 2008 Fuarı katılımcılarına verilmiştir; Lefkoşa
- Ocak 2008; EDGE Projesi; Uluslararası Fuarlara Katılım Eğitimi, Kıbrıs Türk Sanayi Odası üyelerinden Berlin Fruitlogitica 2008 Fuarı katılımcılarına verilmiştir; Lefkoşa
- Şubat 2008, EDGE Projesi; Oda ve Birliklerin Gelişimi Eğitimi / Program ve Hizmetler, Oda ve Birlik çalışan ve yönetim kurulu üyelerine verilmiştir; Lefkoşa
- Haziran 2008, EDGE Projesi; Oda ve Birliklerin Gelişimi Eğitimi /Savunuculuk Koalisyonlarının Oluşturulması, Oda ve Birlik çalışan ve yönetim kurulu üyelerine verilmiştir; Lefkoşa
- Ekim 2008, EDGE Projesi; Oda ve Birliklerin Gelişimi Eğitimi / iletişim Planlaması, Oda ve Birlik çalışan ve yönetim kurulu üyelerine verilmiştir; Lefkoşa



Kıbrıs Türk Ticaret Odası
Turkish Cypriot Chamber of Commerce

- Ocak 2009; EDGE Projesi; Uluslararası Fuarlara Katılım Eğitimi, Kıbrıs Türk Sanayi Odası üyelerinden Dubai Gulfood 2009 Fuarı katılımcılarına verilmiştir; Lefkoşa
- Aralık 2009; EDGE Projesi; Stratejik Plan Eğitimi, Bilişim Derneği Yönetim Kurulu üyelerine verilmiştir; Lefkoşa
- Ocak 2010; EDGE Projesi; Uluslararası Fuarlara Katılım Eğitimi, Kıbrıs Türk Sanayi Odası üyelerinden Dubai Gulfood 2010 Fuarı katılımcılarına verilmiştir; Lefkoşa
- Ağustos 2010; EDGE Projesi; Uluslararası Fuarlara Katılım Eğitimi, Kıbrıs Türk Sanayi Odası üyelerinden İstanbul CEBIT 2010 Fuarı katılımcılarına verilmiştir; Lefkoşa Hizmet Fiyatlandırması