

09.02.16

Müsiad Kıbrıs'ın 1.Olağan Kurultayı münasebetiyle ülkemize bir çok Müsiad üyesi işadama gelecektir.

Misafirlerimize yönelik B2B iş görüşmeleri ve Kıbrıs Ürünleri Fuarı düzenlenecektir.Yerli ve yabancı işadamlarının katılımıyla sektörel işbirliği ve dayanışma için fırsatlar ve ortamlar oluşturan,ticaret ve yatırım köprüleri inşa eden bu platformda biz Müsiad Kıbrıs olarak ülkemizin işadamlarını buluşturmayı hedefliyoruz.

27 Şubat 2016 tarihinde Acapulco Hotelde saat 11.00-18.00 saatleri arasında organize edilecek olan B2B İş görüşmeleri ve Kıbrıs Ürünleri Fuarı,ülkemizden ve yurtdışından(Türkiye,Avrupa,İran,İrak ve İslam ülkeleri) birçok işadama,bürokrat,Müsiad Yurtdışı-Yurtiçi Şube başkan ve temsilcileri ve basın mensupları ile gerçekleşecektir.

Müsiad bu tür girişimlerle milletler arasındaki ticaret ve işbirliği bağının kuvvetlendirilmesi yolunda önemli hedefler ortaya koymuş ve üye ülkelerin iktisadi,sosyal,eğitim ve turizm alanının da kalkınmasına da katkı sağlayan birçok projeyi hayata geçirmiştir.

27 Şubat 2016 İŞADAMLARINI ve SEKTÖRLERİ BULUŞTURMA FUARI,MÜHTEVASI:

- Sektörel iş görüşmeleri.
- Çokuluslu iş projeleri ve katılımcı ülke sunumları.
- Farklı Müslüman ülkelerden gelen temsil heyetlerinin ülke brifingleri.
- Girişime,işbirliğine,profesyonel ortaklıklara yönelim.
- Ülkelerarası iletişim ve işbirliğinin artırılması.
- Uluslararası katılımlı yerel iş örgütlerinin oluşturulması.
- Uluslararası düzeyde özel işbirliği olanakları.

Fuar,işadamlarımızın ortak ticaret ve yatırım ilişkilerini canlandırmayı amaçlamaktadır.

HEDEFİMİZ:

- Dürüst ve girişimci işadamlarını biraraya getirmek.
- Küresel iş ağı oluşturmak.
- Global pazarlarda söz sahibi olmak.

MÜSİAD KIBRIS İŞADAMLARI ve SEKTÖRLERİ FUARININ KIBRIS'LI İŞADAMLARIMIZA KAZANDIRACAKLARI:

- Direkt satış.
- Daha yüksek ürün ve marka imajı.
- Bire bir tanıtım ve teşhir imkanı.
- Dağıtıcı, temsilci, bayi ve acente bulmak.
- Sektörel iletişim ağı oluşturmak.
- Yeni Pazar kazanımları.
- Etkin Pazar bağlantıları.
- Rakiplerinizle kıyaslanmak.
- Rekabet gücünüzü öğrenmek.
- Yeni ticari ortaklıklar.
- Mevcut projelerinize finans ve ortak bulmak.

B2B STAND KATILIMCISI:

- Üniversiteler.
- İnşaat firmaları.
- Gıda firmaları.
- Enerji firmaları.
- Turizm firmaları.
- Narenciye v.b tarım-ziraat firmaları.
- Banka ve finans sektörü.
- Gümrükleme, lojistik.
- Boya firmaları.
- Emlak.

YURTDIŞI KATILIMCI FİRMALAR:

- İnşaat ve inşaat malzemeleri.
- Gıda-tarım-hayvancılık.
- Eğitim.

- Saęlık.
- Turizm.
- Makine.
- Otomotiv.
- Lojistik.
- Hizmet-Servis.
- Tekstil-deri.
- Dayanıklı tüketüm ürünleri-Mobilya.
- Kimya-metal-maden.
- Bilgi teknolojileri.
- Enerji-çevre.
- Basım-yayım-ambalaj.
- Elektrik-elektronik.

YERLİ ve YABANCI ZİYARETCİ:

- Akademisyenler.
- Bürokrat ve bakanlar.
- Gazeteci ve editörler.
- Girişimciler ve iş dünyasının liderleri.
- Seçkin işadamları.
- Ticaret ve Sanayi odaları ile birlik/dernek başkanları.
- Sektör temsilcileri ve yatırımcılar.
- Sivil toplum örgütleri.

B2B Stand kira ücreti 660 TL + %5 kdv'dir.

İrtibat:MÜSİAD KIBRIS

Tel: 22 80 770 / 22 80 860 Fax:22 80 772 email: okyaysadikoglu@yahoo.com cep:0542 851 77 70