Elektrik zammı depremden farksız

Kıbrıs Türk Elektrik Kurumu (Kıb-Tek), elektrik fiyatlarını önemli ölçüde artıran kararını Bakanlar Kurulu'nun onayını takiben uygulamaya koymuştur. Kurumun yeni fiyatları, elektrik kullanımını adeta imkansız hale getirmiştir. Yeni zamlarla birlikte oluşan elektrik fiyatları ile üretmek, ticaret yapmak ve hatta yaşamak, mümkün değildir. Bu elektrik fiyatları ile Güney Kıbrıs ve Türkiye gibi yakın ekonomiler ile rekabet etmek imkansız hale getirilmiştir.
Kıb-Tek'in aldığı son zam kararının döviz kurlarındaki ve petrol fiyatlarındaki artıştan kaynaklandığı ve KKTC'nin kontrol edemediği bu artışların elektrik fiyatlarına yansıtılmasının kaçınılmaz olduğu ileri sürülmektedir.

■28'de

ktto 1958 Kıbrıs Türk Ticaret Odası

Ekonomi

Temmuz / 2018

Bu gazete Kıbrıs Türk Ticaret Odası yayınıdır

Ücretsizdir

SİYASİ ZAFERLER EKONOMİK ZAFERLERLE TAÇLANDIRILMAZSA BİR MANA İFADE ETMEZ

TARİHİ PROTOKOL İMZALANDI

Röportaj

Erel:Kötü süreci elbirliği ile aşabiliriz

Ülkemizin önde gelen işinsanlarından Semra Erel, yaşanan sürecin hem şirketlerin kendi içerisinde, hem de hükümetin ekonominin önünü açacak tedbirleri ile aşılabileceğini söyledi.

■6'da

Hellimin kalitesine gözümüz gibi bakmalıyız

BRCN GLOBAL Trade & Marketing Direktörü Nevzat Barçın, ihracatta hellimin büyük bir şans olduğunu fakat kalite ve standartların denetim ile kontrol altına alınması gerektiğini söyledi.

■22'de

"Vatandaş zor durumda"

Kasaplar Birliği Başkanı Halil Akbıçak ve ülkemizin başarılı işletmecilerinden Hasan Oy et ithalinin açılmasını savunarak, gazetemize açıklamalarda bulundular.

■10'da

KTTO Başkanı Turgay Deniz: "Çaresiz değiliz"

"Türkiye-KKTC iktisadi ilişkiler" konulu toplantı düzenlendi... TC-KKTC Ticaret odası forumu

Tarihi Protokol imzalandı

Kıbrıs Türk Ticaret Odası (KTTO) ile Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) arasında "Türkiye-KKTC İktisadi İlişkiler" konulu toplantı düzenlendi. Toplantı sonrasında "TC-KKTC Ticaret Odası Forumu" kurulmasına yönelik protokol imzalandı. İmzalanan protokol ile "TC-KKTC Ticaret Odası Formu" kurulmasının yanı sıra ortak menfaatin bulunduğu ticari ve ekonomik konularda diyaloğu arttırmak, iki-taraflı ve çok-taraflı ticaret ve yatırımları kolaylaştırmak ve iki ülke arasında ticaret, yatırım ve finansal akışlarda genişlemeyi teşvik etmek amaçlanıyor.

Ayrıca protokol ile çok yönlü ekonomik ve ticari işbirliği aracılığıyla kapsamlı ticaret ve yatırımı kolaylaştırma mekanizmalarını oluşturmak; bilgi paylaşımı, beceri gelişimi, eğitim programları, teknik heyet ziyaretleri, forum ve konferanslar aracılığıyla, üzerinde karşılıklı olarak mutabakata varılmış alanlarda, ortak projelerin uygulanmasını amaçlayan, ortak faaliyetlerin geliştirilmesini teşvik etmek öngörülüyor.

Toplantıya Başbakan Tufan Erhürman, Ekonomi ve Enerji Bakanı Özdil Nami, Ulaştırma Bakanı Tolga Atakan ve TC Lefkoşa Büyükelçisi Derya Kanbay da katıldı.

Toplantının açılış konuşmaları sırasıyla KTTO Başkanı Turgay Deniz, TOBB Başkanı Rıfat Hisarcıklıoğlu ve Başbakan Tufan Erhürman tarafından gerçekleştirildi.

Ardından Türkiye –KKTC Ticaret ve Yatırım İlişkileri temalı sunumlar KTTO Genel Sekreteri Aysun Önet İleri ve TEPAV Direktörü Prof. Güven Sak tarafından yapıldı.

Soru-cevap bölümünün ardından, toplantı sonrasında "TC-KKTC Ticaret Odası Forumu" kurulmasına yönelik protokol imzalandı. Protokole Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkanı Turgay Deniz ve TOBB Başkanı Rıfat Hisarcıklıoğlu imza koydu.

Erhürman: "statüko iki halk arasında sosyal ve ekonomik kalkınmada dengesizlik oluşturdu"

Başbakan Tufan Erhürman konuşmasında, kendisinden önceki konuşmacıların Kıbrıs sorununu anarak konuşmalarını yürüttüklerini, kendisinin ise konuşmasını "statüko" kelimesi üzerinde kurmak istediğini kaydetti.

Statükonun Kıbrıs'ın iki tarafında yaşayan halk ve yönetimleri arasında, sosyal ve ekonomik kalkınma alanlarında Kıbrıslı Türkler aleyhine bir dengesizlik oluşturduğunu ifade eden Erhürman, 1974 sonrasında TC yönetimleri ile KKTC yönetimlerinin ciddi çabalar ortaya koyduklarını, 1974'ten bugüne ciddi bir fark olduğunu ancak sosyal ve ekonomik kalkınma açıcından arzu ettikleri noktaya gelebilmiş olmadıklarını belirtti.

"İleriye doğru bakmanın vakti"

Bunun sorumlulukların kimlere paylaştırılabileceğini, nerelerde hata yapıldığının tartışılabileceğini dile getiren Erhürman, belki de geriye doğru düşünmek yerine ileriye doğru bakmanın vakti olduğunu söyledi.

Sosyal ve ekonomik kalkınma açısından en azından güneyle olan dengesizliği hızla giderecek çözüm formüllerinin nasıl üretilebileceği üzerinde çalışma yapmak gerektiğini belirten Başbakan Erhürman, "Ya da oraya da çok da fazla bakmadan kendi içimizde sosyal ve ekonomik kalkınma açısından nasıl ilerleyebileceğimize bakacağız" diye konuştu.

Dillerinde pelesenk olan kelimelerle izolasyonlardan ya da ambargolardan bahsedilebileceğini dile getiren Erhürman, bir takım sıkıntılar yaşandığını, bir takım sınırlılıklarla karşı karşıya olunduğunu ama burunlarının dibinde tarihsel, sosyal kültürel bağlarının son derce güçlü olduğu bir Türkiye Cumhuriyeti bulunduğunu, doğru yöntemleri ve doğru formülleri üretebilirlerse karşı karşıya oldukları sıkıntı ve sınırlılıkları önemli oranda aşabileceklerini söyledi.

"Sosyal ve ekonomik kalkınma alanında acil seferberlik"

Göreve geldikleri ilk günden itibaren "Bizim acil bir seferberliğe, sosyal ve ekonomik kalkınma alanında bir seferberliğe, bu seferberliği birlikte paylaşmaya ihtiyacımız var" dediklerini, hatırlatan Erhürman, bu seferberliği başlatmak konusunda ülkeyi yönetenlere büyük iş düştüğünü ama ülkedeki çeşitli sektörlere, kurumlara ve sivil toplum örgütü ile sendikalar da büyük iş düştüğünü vurguladı.

"Ya birlikte ya da o taş elimizi ezer, taşı kaldıramayız"

Erhürman, "Ya hepimiz birlikte elimizi, taşın altına koyarız ve taşı kaldırmaya çalışırız, ya da tek tek ellerimizi taşın altına koymaya çalışırız ve o taş hepimizin ellerini ezer ve o taşı yerinden kıpırdayamayız" diye konuştu.

İş dünyası temsilcileri ile "menfaat çatışması olduğu kaydedilen diğer sektör" temsilcileriyle bir araya gelip, yatırım iklimini arzu ettikleri noktaya taşımalarına başta bürokratik olarak nelerin engel olduğunu tespit etme çağrısında bulunan Başbakan Erhürman, hızla yatırım iklimini nasıl iyileştirebilecekleri, nasıl daha kaliteli ve ihtiyaç durulan alanlarda yatırım yapabilecek yatırımcı çekebileceklerini,

engeller varsa bunların nasıl ortadan kaldırılabileceği konularını görüşmeleri gerektiğine işaret etti.

"Halk olmanın en temel psikolojik birleşeni 'bu işi yapabiliriz' duygusuna sahip olmak"

Kıbrıs Türk halkının sosyal ve ekonomik anlamda arzu ettiği noktaya gelememesinin ve statükonun bir de psikolojik sonuç yarattığını kaydeden Erhürman, bunun özgüven sorunu olduğunu, bu sorunu hep birlikte aşmakla yükümlü olduklarını, halk olmanın en temel psikolojik birleşeninin "bu işi yapabiliriz" duygusuna sahip olmaları olduğunu kaydetti.

Bu duyguya sahip olmanın ancak başarı hikayeleri üretilmesiyle mümkün olduğunu ifade eden Başbakan Erhürman, bu başarı hikayelerinin bir çok yerde bireysel anlamda üretildiğini ancak artık ihtiyaç durulanın bunu toplumsan bir başarı hikayesine dönüştürmek, "Kıbrıslı Türkler, şunu da yapabilir, bunu da başarabilir" duygusun halkta yaratmak olduğunu vurguladı.

Bunun için Türkiye Cumhuriyetine çok ihtiyaç duyulduğunu kaydeden Erhürman, Türkiye'nin KKTC'nin dünyaya açılan dev bir penceresi ve KKTC için büyük bir şans olduğunu ifade etti.

Deniz: "Türkiye-KKTC Ticaret Odası Forumu'nun kurulmasının ilk adımı"

KTTO Başkanı Turgay Deniz, Türkiye-KKTC Ticaret Odası Forumu'nun kurulmasının ilk adımını atmak için toplandıklarını anımsattı.

KKTC'nin uzun yıllardan beri haksız ve hukuksuz ambargolar altında tutulmaya çalışıldığını belirten Deniz, "Kıbrıs sorunu diye isimlendirilen sorun, sanki de Kıbrıslı Türklerin çıkardığı bir sorunmuş gibi, bu sorununun bedeli Kıbrıs Türk halkına ödettirilmeye; Kıbrıs Türk halkı bu ambargo altında yaşatılırken Kıbrıs'taki temel haklarından vazgeçirilmeye çalışılmaktadır" dedi

Kıbrıs Türk Ticaret Odası'nın, Kıbrıs sorununun sadece Kıbrıs Türk halkı için değil, aslında bütün bölge halkları için çeşitli bedelleri olduğuna inandığını ve bu sorunun çözümlenmesi için katkı koymaya çalıştıklarını ifade eden Deniz, "Bunun için ilgili bütün taraflarla, bu arada bu adada birlikte yaşamakta olduğumuz ve birlikte yaşamaya devam edeceğimiz Kıbrıs Rum halkı ve onun kurumları ile de işbirliği yapmaya çalışmaktadır" dedi.

Deniz, ne var ki, gerek siyasilerin çabaları, gerekse kendi girişimlerinin Kıbrıs sorununun çözümlenmesi için yeterli olmadığını vurgulayarak, iki halk arasındaki ticari, kültürel ve diğer türden ilişkilerin geliştirilmesi için ortaya koydukları çabaların, geliştirdikleri önerilerin Kıbrıs sorununun siyasi duvarlarına çarparak işlemez hale getirildiğini kaydetti.

"Sorunun bedelini bize ödettirmeye çalışan uluslararası örgütleri ve devletleri kınıyorum"

Deniz, "Bu kürsüden bir kez daha; başta Avrupa Birliği olmak üzere, Kıbrıs Türk halkının, onun siyasi ve sivil örgütlerinin çözüm çabalarını görmezlikten gelen, çözüm çabaları ve inisiyatifi sürekli olarak bizim taraftan geldiği halde sorunun bedelini bize ödettirmeye çalışan uluslararası örgütleri ve devletleri kınıyorum" dedi.

Bu kınamanın yeterli olmadığını; gerek çözüm çabalarının, gerekse Kıbrıs Türk halkını daha iyi yaşatma mücadelesinin hedeflerine ulaşmalarına yetmeyeceğini bildiğini ifade eden Deniz, "Bu nedenle, söyleyeceklerimizi söyledikten veya kınamalarımızı ifade ettikten sonra işimize bakmamız, bize yarar sağlayacak işlere yoğunlaşmamız gerektiğinin bilinciyle hareket etmemiz gerekiyor" dedi.

Deniz, bu bağlamda Kıbrıs Türk Ticaret Odası'nın, kendilerine her türlü desteği veren ve açık bir pazar olan Türkiye ile ilişkileri etkinleştirmek, Kıbrıs Türk halkının yaşamına daha fazla katkıda bulunacak şekilde geliştirmek gerektiğine inandığını anımsattı.

"Türkiye başlıca ticaret ortağı"

Bugün atacakları imzaların temel amacının da bu olduğunu dile getiren Deniz, Türkiye'nin, bugünkü durumda da başlıca ticaret ortağı olduğunu vurguladı.

Deniz, 2017 yılında Ercan'dan geçen 1 milyon 734 bin yolcunun 1 milyon 324 bininin Türkiye yurttaşı olduğunu, gerçekleşen geceleme sayısı 4 milyon 223 bin olurken, 2 milyon 134 bininin Türkiye vatandaşlarının yaptığını söyledi.

Ülkemizde yüksek öğrenim gören gençlerin 55 bininin, toplam öğrecilerin % 50'sinin Türkiye Cumhuriyeti vatandaşı olduğunu kaydeden Deniz, "Ülkemiz bir turizm ve yüksek öğrenim adasıdır. Bu iki sektörümüz için ve diğer ekonomik aktivitelerimiz için gerekli malların çoğunu da Türkiye'den sağlamaktayız. İthalatımızın % 60'ını Türkiye'den yapmaktayız. Benzer şekilde üretebildiğimiz ve iç piyasamızda tüketmediğimiz ürünlerimiz için ilk pazarımız da Türkiye'dir. İhracatımızın % 62'si Türkiye'ye yapılmaktadır" dedi.

"Türkiye ile yapabileceğimiz daha çok iş var"

Deniz, bu rakamların kimseyi yanıltmaması gerektiğini, Türkiye ile yapabilecekleri daha çok iş olduğunu ifade ederek, bunlara örnekler verdi.

Bu hedeflerin önemini kavramış olan Kıbrıs Türk Ticaret Odası'nın, Türkiye ile ilişkilerin geliştirilmesine birinci derecede öncelik verdiğini ifade ederek, "Gerek oda çalışmamız, gerekse iş insanlarımızın faaliyetleri, Türkiye ile ilişkilerimizi geliştirmenin önünde görünen ve görünmeyen engeller olduğunu ortaya koymaktadır. O kadar ki, bu engeller, bazı zaman, "Türkiye'nin de bize ambargo uyguladığı" söylemlerinin ortaya çıkmasına neden olmaktadır" dedi.

Kıbrıs Türk Ticaret Odası'nın, başta Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği olmak üzere, Türkiye'deki paydaşları ile tam bir işbirliği içinde bu görünür ve görünmez engelleri ortadan kaldırmak için çalışmak kararlılığında olduğuna işaret eden Deniz, bu kapsamda yaptıkları her girişimin Türkiye'deki paydaşlar ve Türkiye Cumhuriyeti yetkilileri tarafından büyük bir ilgi ile karşılandığını da belirterek bir kez daha teşekkür etti.

Deniz, bu doğrultuda çalışarak Kıbrıs Türk iş insanlarının kapasitelerini geliştireceklerine, pazar olanaklarını artıracaklarına içtenlikle inandıklarını vurguladı.

Deniz, bu çalışmayı hazırlayan ve destek veren herkese teşekkür etti.

Hisarcıklıoğlu: "…hem ortağımız hem kardeşlerimizsiniz. daha önemlisi kuzey kıbrıs bizim gözbebeğimiz"

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, KTTO Başkanlığına seçilen Turgay Deniz'i kutlayarak, TC Kıbrıs ilişkilerine katkı sağlamasını temenni etti.

19 Nisan'da Turgay Deniz'in Ankara'ya giderek kendileriyle biraraya geldiğini ve işbirliği alanlarını gözden geçirdiklerini, devamında da Brüksel'deki "Euro Chambers" toplantısında birlikte olduklarını anlatarak, Deniz'in Kıbrıs iş dünyasının menfaatlerini savunma konusunda başarılı işler yaptığını söyledi.

KKTC hükümetinin iş dünyasına, ekonomiye ne kadar öncelik verdiğinin en somut göstergesinin bugünkü toplantıya katılımın olduğunu belirten Hisarcıklıoğlu, geçen yıl Cumhurbaşkanı Mustafa Akıncı'yı

İstanbul'da misafir ettiklerini ve işbirliği olanaklarını kendisine anlatma fırsatı bulduklarını ifade etti.
"Ekonomi, ticaret, turizm, eğitim, yatırım elbette çok önemli ama en önemlisi bizim kardeşliğimizdir, sizler bizim her alanda hem ortağımız hem kardeşlerimizsiniz.
Daha önemlisi Kuzey Kıbrıs bizim gözbebeğimiz" diyen Hisarcıklıoğlu, iki ülkeyi birbirine bağlayan bir dizi etken olduğunu, bu hissiyatla iktisadi bağları güçlendirecek potansiyelin olduğunu da çok iyi bildiğini söyledi.

Türk iş dünyasi olarak Kıbrıslı Türklerin zenginleşmesini istiyoruz
Hisarcıklıoğlu, Türk iş dünyası olarak Kıbrıslı Türklerin zenginleşmesini istediklerini, Kıbrıslı Türklere haksız yere uygulanan izolasyonların bunu yavaşlattığını da çok iyi bildiklerini vurguladı. Kıbrıslı Türklerin çalışkanlığı ve azmi sayesine zenginleşme sürecinin devam edeceğini dile getiren Hisarcıklıoğlu, Kıbrıs Türk halkının zenginleşmesinin çözüm çabalarına sağlayacağı katkının da farkında olduğunu belirtti.
Kıbrıs Türk Ekonomisini güçlendirecek ve daha fazla yatırım yapılmasına imkan sağlayacak ekonomik reformların önemli olduğuna da inandığını söyleyen Hisarcıklıoğlu, " biz Türk iş dünyası olarak bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da Kıbrıslı Türklerin yanında olacağız" dedi.

Yabancı yatırımın ekonomik kalkınma için hayati önemi var
KKTC menfaatlerinin göz ardı edilmeksizin adil ve kalıcı çözüm sürecini her zaman destekledikleri ve buna devam edeceklerini belirten Hisarcıklıoğlu, doğrudan yabancı yatırımların ekonomik kalkınma için hayati önemi olduğunu ifade etti.

Hisarcıklıoğlu, "Doğrudan yabancı yatırımlar için anahtar kelime yatırım ikliminin sağlanmasıdır" diyerek, dünyada yabancı yatırımcıyı reddeden olmadığını, şu anki ekonomik savaşların bu yatırımlar konusunda yapıldığını söyledi.
Yatırım için KKTC'de uygun iklimin yaratılması gerektiğine işaret eden Hisarcıklıoğlu, geçmişte bu konuyla ilgili hükümet yetkililerine ve Cumhurbaşkanı'na TC olarak tecrübelerini aktardıklarını 2002'de kurdukları Yabancı Yatırımcı Danışma Konseyi'nin benzerini burada da uygulamayı önerdiklerini anlattı.
Yabancı Yatırımcı Danışma Konseyi'nin çalışmaları çerçevesinde tarafları biraraya getirdiklerini anlatan Hisarcıklıoğlu, "Sağolsun o günkü hükümet buna adım attı ama maalesef devamını getiremedik" dedi.
Hisarcıklıoğlu, tarafları yeniden bir masa etrafında toplamayı ve yatırım için neler gerektiğini istişare etmeyi önererek, bunun iş dünyasının problemlerini öğrenmek açısından da çok önemli olduğunu kaydetti.
Türkiye-AB ilişkilerinin kendilerine toplumsal huzuru sağlayacak, işçi, zanaatçı işveren gibi tarafların biraraya gelmesine imkan yaratan komiteler kurulmasını sağladığını vurguladı.
AB tavsiyesiyle kurulan komitelerin TC'ye kazandırdıklarına örnekler veren Hisarcıklıoğlu, kendilerinin aynı modeli KKTC'ye de önerdiklerini ve biraraya gelmenin sorunları çözme ve toplumsal barışı sağlama konusunda fayda sağlayacağına inandıklarını söyledi.

Hisarcıklıoğlu, geçmişte Lefkoşa Ekonomik Formu'nu kurduklarını, Türkiye ve Yunanistan Odalar ve Borsalar Birlikleriyle Kıbrıs Türk ve Rum Ticaret odaları olarak 4'lü olarak 3 sefer biraraya geldiklerini ve ticari anlaşmazlıklara tahkim kurma gibi çözüme destek verecek adımlar atmak istediklerini ancak sonuca ulaşamadıklarını kaydetti.

Tobb üniversitesine burs...
Hisarcıklıoğlu, TOBB'nin kaliteli ve itibarlı bir üniversitesi olduğunu hatırlatarak, KKTC'den bu üniversiteye verilen her burs sayısı kadar kendisinin de burs vereceğini taahhüt etti.

Digiturk faturanıza internet bağlayalım

Digiturk ve internet tek faturada,
hem de çok uygun fiyata evinizde!

KIBRISONLINE
en güvenilir internet

Digiturk
beIN MEDIA GROUP

Digitech İletişim Ltd. | www.digiturkkibris.com | 444 77 33

Ülkemizin önde gelen işinsanlarından Semra Erel, yaşanan sürecin hem şirketlerin kendi içerisinde, hem de hükümetin ekonominin önünü açacak tedbirleri ile aşılabileceğini söyledi

Erel: Kötü süreci elbirliği ile aşabiliriz

***Semra Erel** / KTTO Asbaşkan*

İŞBİRLİĞİ: *Erel, Yeşil Hat Tüzüğü'nün gerektiği gibi çalışmadığını söyledi. Güneyden kuzeye mal akışında sorun olmadığını ancak Türk üreticilerin mallarının güneyde kilise ve devlet baskısına maruz kaldığını belirten Erel, "Bunu aşmamız gerekiyor" dedi*

TOBB İLE ORTAK MÜCADELE: *Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ile Kıbrıs Türk Ticaret Odası'nın işbirliğinin önemine işaret eden Erel, "Buradaki temel amaç iki ülke arasında ekonomik ilişkileri güçlendirip geliştirmek ve iki ülke arasındaki ekonomik ve ticari potansiyelin genişlemesine katkı koymak" dedi*

İşinsanı ve Kıbrıs Türk Ticaret Odası Asbaşkanı Semra Erel, işletmelerin kendi tedbirlerini alarak ayakta kalabileceğini ancak devleti yönetenlerin de elini taşın altına koyması gerektiğini söyledi.
Devletin alacağı tedbirlerle, maliyetleri düşürerek, piyasada bir canlanma sağlayabileceğinin altını çizen Erel, işletmelerin de kazandığı para birimi ile borçlanarak, muhasebesini iyi planlayarak ayakta kalabileceğini belirtti.
Erel, kısa vadede reformlarla sıkıntıların önüne geçilebileceğini anlatırken, özellikle çevre temizliğinden başlayarak, adanın bir çekim merkezi haline gelebileceğini vurguladı. Erel, özellike üniversiteler ve turizm alanında atılması gereken çok sayıda adım olduğuna dikkat çekti.
Kadının farklı bakış açısı ile iş yaşamında daha farklı bir yere sahip olduğunu belirten Erel, kadın girişimcilerin artması için özel bir teşvik sistemi uygulanması gerektiğini söyledi.
Rum tarafından kuzeye mal akışı olduğunu ama KKTC'den güneye mal akışında "psikolojik olarak kilise ve devlet engeli" bulunduğunun altını çizen Erel, bunun aşılması için hem Türk hem de Rum işinsanlarının ortak mücadele vermesi gerektiğinin altını çizdi.

"Kazandığınız para biriminde borçlanın"
Soru: İş dünyası dövizin yükselmesinden dolayı yaşanan sıkıntıları nasıl aşabilir? İş insanı olarak nasıl önlemler alınmalı?
Erel: Dövizin yükselmesinden dolayı yaşanan sıkıntıları iş insanları tek başına alacağı önlemlerle aşamaz. Ancak kendi muhasebesini iyi yaparak, aldığı ürünün para biriminden satış yaparak kendini koruyabilir.
Borç alırken kazandığı para birimiyle borçlanabilir, kârını ve giderlerini düşürerek önlemler alabilir.
Bu önlemler işletmelerin ayakta kalmalarını sağlayacak. Önemli olan devletin alacağı tedbirlerle maliyetlerin düşürülmesi sağlamak, piyasadaki durgunluğa çare bulmaktır.
İş dünyası dövizin yükselmesinden dolayı yaşanan sıkıntıları, devlet yöneticileri ile bir araya gelerek aşmak için öneriler sundu. , Önlemler paketi hazırlanması gerekiyor. Bunun için bir çok görüş ortaya kondu. Ülkemizdeki her kesimin çok ciddi sıkıntılar içinde olduğu, yaşamın daha pahalı hale geldiği bir gerçek. Bu tesbiti yaptıktan sonra, atılması gereken adımlar da belli. Pahalılığını ucuzlatmak için bir dizi önlemler alındı ancak bu önlemler de çare olmadı.

"Ülkemize sahip çıkmalıyız"
Soru: Kısa vadede atılması gereken adımlar nelerdir?
Erel: Bizim bu güzel adamızda kendi ayaklarımızın üzerinde durmamız için önce öz varlıklarımıza; ülkemize, çevremize sahip çıkmamız gerekmektedir.
İlk olarak çevremizi temizleyerek, doğal güzelliklerimizi, tarihi eserlerimizi koruyarak, kaliteli yerli ürünler üreterek, değerlerimizi ön plana çıkararak ülkemize turistlerin gelmesini sağlamalıyız.
İkinci gelir kaynağımız olan eğitim sektörünün kalitesini artırarak ülkemize refah seviyesi yüksek öğrenci kitlesi gelmesi için gerekli tanıtımlar yapılmalı, öğrenciler için çekim merkezi haline getirilmelidir.
Ülkemizin tanınmamış olması bize engel olmamalı, bunun için, doğal güzelliklerimiz, tarihimiz, iklim şartlarımız, otellerimiz, üniversitelerimiz göz önünde tutularak bu değerlerimize sahip çıkılması devlet politikası haline getirilmelidir.
Kaliteli üretim yapılması için teşvikler artırmalı. Üretimimizi iç piyasada her alanda kullanılması için halkımız bilinçlendirilmeli, turizm ve eğitim

sektöründeki işletmelere yerli ürün kullanılması bilinci aşılanmalı, gelen turist ve öğrenciye ikramlarla ürünlerimizin tüketimi teşvik edilmeli, ülkelerine döndüklerinde bu ürünleri kullanmaları sağlanmalı.
Biz üretmeden, tüketirsek böyle yok olmaya mahkûmuz. Üreten toplumlar, kalkınır, ihracat yapar ve ülkesine döviz getirir.
Biz devletimiz ve halkımızla çok büyük bir seferberlik içerisinde her alanda kalkınmak için reformlara önem vermeliyiz. ,
Yaşamış olduğumuz bu sıkıntılardan kurtulabilir, adamızı her konuda mevcut olduğu jeopolitik konumdan dolayı çekim merkezi haline getirebiliriz, yeter ki isteyelim.

"TOBB ile ilişkiler önemli"
Soru: Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ile geçtiğimiz gün Kıbrıs Türk Ticaret odası ile yapılan İşbirliğini değerlendirir misiniz? Bu işbirliğinin nasıl bir katkısı olacak?
Erel: TOBB ile daha yakın bir ekonomik işbirliği ve ortak çalışma alanları oluşturulması gereğinden hareketle bir işbirliği protokolü imzalandı.
Buradaki temel amaç iki ülke arasında ekonomik ilişkileri güçlendirip geliştirmek ve iki ülke arasındaki ekonomik ve ticari potansiyelin genişlemesine katkı koymak. Çok yönlü ekonomik ve ticari işbirliği aracılığıyla kapsamlı ticaret ve yatırımı kolaylaştırma mekanizmalarını oluşturmak istiyoruz.
Türkiye- KKTC Ticaret ve Sanayi Odası forumunu kurmak, tecrübe ve potansiyel olarak bizlerden çok daha ileri düzeyde olan TOBB ile işbirliğimizin ülkemize ve ekonomimize pozitif anlamda katkıları olacağından hiç şüphemiz yok, bizim de gayretimiz ile bunu maksimum düzeye taşımak gayesindeyiz.

"İşinsanının itibarını korumak zorundayız"
Soru: Ticaret Odası'nın yönetim kurulu as başkanı olarak büyük bir sorumluluk üstlendiniz. Önümüzdeki süreçlerdeki hedefleniriz nelerdir?
Erel: Bu görevi alırken en büyük hedefim iş insanlarımızla dayanışmayı sağlamak, birlikte hareket ederek güzel adamızda kaybettiğimiz değerlerimizi yeniden kazanmaktı.
Bozulan ve çağ dışı kalan devlet yapısının düzeltilmesi ile mevcut iş sorunlarımızın giderilmesi için iş insanını vergi kaçıran ve işçisinin hakkını yiyen patron imajından kurtarıp, bu ülkenin ekonomisine katkı koyan vatansever, vergisini ödeyen, dürüst iş insanları olarak anılması için mücadele edeceğim.
Kıbrıs Türk Ticaret Odası'nın 55. Çalışma Dönemi öncelikleri saptamak için üyelerimiz arasında yapılan anket sonucunda öncelikli hedeflerimiz bunlar olarak öne çıktı:
-Vergi reformu ile çalışmalara hız verilmesi
-Çek keşidecisi ile ilgili düzenlemelerin, çekin hukuki yapısını güçlendirecek, keşideci hakkında ön bilgi sağlayacak şekilde yeniden ele alınması
-Ticari mahkemelerin kurulması ve ilamsız icra mahkemelerinin hayata geçirilmesi.
-Kamu reformu ile ilgili çalışmalara hız verilmesi.
-E- devlet uygulamasına geçilmesi için çalışmaların hızlanmasının sağlanması.
-Türkiye Cumhuriyeti'ndeki kamu kurumları ve odalar ile ilişkilerin geliştirilmesi
-Avrupa Birliği ile ilişkilerin geliştirilmesi
-Genişletilmiş bölge toplantılarının düzenlenmesi.
-Yönetim Kurulu ve meclis üyeleri tarafından düzenli üye ziyaretleri yapılması.
-Ekonomik örgütlerle işbirliği yapılması.
-Yoksul ve kimsesiz çocukların bakımına katkıda bulunulması.
-Çevre ile ilgili etkinliklerde yer alınması ve katkıda bulunulması.
Çıkan bu anket sonuçları 2018 yılı hedeflerimiz olarak belirlenmiştir.

"Kadın girişimci daha fazla teşvik edilmeli"
Soru: İş dünyasında kadının rolünü nasıl değerlendirir siniz?
Erel: İş dünyasında kadının rolü çok önemli. Nüfusumuzun yarısı kadın olmasına karşın üçte biri iş dünyasında. İş dünyasında kadın sayısını artırmak için, kadın girişimciliğini daha da teşvik etmek gerekiyor.
Günümüzde gerçekleştirilen araştırmaların çoğunda, doğası gereği pek çok alanda erkeklerden farklı bir bakış açısına sahip olan kadınların, gerek sosyal ilişkileri gerekse iş ve özel yaşamlarındaki dengeleyici faktörleriyle iş hayatına başarı kattıkları bir gerçek. Çalışan kadınlar kendi kazançlarını elde ederek, ekonomik bağımsızlıklarını kazanarak bağımlılıktan kurtulmaktadırlar.
Bu ekonomik özgürlük, özgüvenlerini artırmakta ve ülke ekonomisine katkı sağlamakta.

Soru: Geçmişten bugüne birçok başkanlar oldu. Başkanların da büyük katkısı ile Ticaret Odası bir ivme kazandı. Peki, siz Ticaret Odasının 2018'deki ivmesini nasıl görüyorsunuz?
Erel: Kıbrıs Türk Ticaret Odası'nın 55. Çalışma döneminin yarısına geliyoruz. Koymuş olduğumuz hedeflerimiz doğrultusunda çok yoğun olarak çalışan bir başkanımız, yönetim kurulumuz, oda personellerimiz ve profesyonel danışmanlarımız mevcut.
55. dönem KTTO oda çalışanları, meclisi, yönetim kurulu ve başkanıyla uyumlu bir ekip olarak çalışmakta ve ivmesini yükseltmektedir.

“Rum işinsanları ile ortak çaba sarf edeceğiz”

Soru: Güney Kıbrıs ve Türkiye’deki Ticaret Odası’nın Kıbrıs Türk Ticaret Odası ile ilişkileri nasıl? Nasıl daha iyi noktalara gelebilir? Ortak neler yapılabilir?

Erel: Güney Kıbrıs Ticaret ve Sanayi Odası ile ve Türkiye ‘deki TOBB ile Kıbrıs Türk Ticaret Odası ilişkileri normal bir şekilde devam etmektedir.

Güney Kıbrıs ile Kuzey Kıbrıs arasında yeşil hat antlaşması mevcuttur, fakat Rum tarafından Türk tarafına çok ürün gelmesine karşın, Türk tarafından Rum tarafına çok az ürün gidiyor. Bu adil değil.

Bunun en büyük sebebi, Kıbrıs Cumhuriyeti’nin katı tutumu ve kilisenin Türk düşmanlığı. Bu net.

Rumların çoğunluğunun Türk tarafında üretilmiş olan malları tüketmek istememesinde devlet ve kilisenin etkisi çok yüksek.

Bana göre Kıbrıslı Türklerin kalkınmasını istemiyorlar. Ne gariptir ki Yunanistan üzerinden gelen Türk malı ürünlere karşı bu antipati yoktur. Uygun fiyatlı ve kaliteli ürünleri ithal edip tüketiyorlar.

Rum tarafı ile ilişkilerimizin daha iyi olması için Kıbrıs'ta iki ayrı halkın olduğunu kabul etmeleri gerekiyor. Biz buradayız ve varız.

İki odanın ortak yapılabileceği en önemli işbirliği, bu adada iki toplumda birbirleri yok etme veya asimile etme düşüncelerini empoze eden kaynakları tespit edip, bunların ortadan kaldırılmasını sağlamak.

Bunun için kapsamlı bir çalıştay öneriyrum.

Ayrıca Rum kesiminde Yeşil Hat Tüzüğü ile mal alan kişilere psikolojik baskı yapıldığı sürekli aldığımız bir duyum.

Bunun Rum tarafındaki alıcılara sıkıntı yarattığı, bu sıkıntıların piyasa değerinden çok daha düşük fiyata mal bulduğu zaman tercih ettiklerini biliyoruz.

Bu baskının Rum tarafında kaldırılmasını sağlamak her iki taraf için de uzun vadede ilişkilerin gelişmesi için çok yararlı olacak.

TOBB ile KTTO arasındaki ilişkiler yapmış olduğumuz ortaklık ile resmîleşti.

Temel amaç iki ülke arasında ekonomik ilişkileri güçlendirip geliştirmek ve iki ülke arasındaki ekonomik ve ticari potansiyelin genişlemesine katkı koymak.

Türkiye-KKTC Ticaret ve Sanayi Odası forumunu kurmak, tecrübe ve potansiyelinden yararlanarak yatırımları artırmalıyız.

Reklamlarınız İçin

(0392)225 65 95'i

Arayabiliriniz

Akıncı ve Erhürman'a bilgi aktarıldı

Kıbrıs Türk Ticaret Odası'nın (KTTO) davetlisi olarak KKTC'de bulunan Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu ve beraberindeki heyeti bir dizi ziyaret gerçekleştirdi.

Cumhurbaşkanı Mustafa Akıncı, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu ve beraberindeki heyeti kabul etti. Kabulde Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkanı (KTTO) Başkanı Turgay Deniz de hazır bulundu.

TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu ve KTTO Başkanı Turgay Deniz, Cumhurbaşkanı Mustafa Akıncı'ya, Türkiye Cumhuriyeti-KKTC Ticaret Odası Forumu kurulmasına ilişkin imzalanan mutabakat zaptı ile ilgili bilgi verdi.
Heyet daha sonra Başbakan Tufan Erhürman'ı ziyaret etti.
Başbakan Tufan Erhürman kabulde yaptığı konuşmada, sosyal ve ekonomik kalkınmanın önemine işaret etti.
Kıbrıs sorununun bir an önce çözülmesini istediklerini belirten Erhürman, öte yandan sorun çözülsün ya da çözülmesin, sosyal ve ekonomik kalkınmanın her koşulda daha ileriye taşınması gerektiğini dile getirdi.

TOBB-KTTO işbirliğinin yeni fırsatlar yaratacağını dile getiren Erhürman, izolasyon ve ambargolara rağmen yapılabilecekler olduğunu söyledi. Erhürman; TOBB-KTTO işbirliğinin sosyal ve ekonomik kalkınmanın planlanması, kaliteli ve doğru yatırımın ülkeye çekilmesi açısından önemli olduğunu belirterek, bu işbirliğiyle sosyal ve ekonomik kalkınma seferberliğinde çok önemli bir adım atıldığını dile getirdi.

HİSARCIKLIOĞLU

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu ise konuşmasına, beraberindeki heyeti tanıtarak başladı. KKTC'ye KTTO'nun daveti üzerine geldiklerini kaydeden Hisarcıklıoğlu, "Kıbrıs ne kadar güçlüyse biz de o kadar güçlüyüz" dedi.
Çözüm sürecinde Kıbrıs Türk ekonomisinin sağlam halde olmasının önemine işaret eden Hisarcıklıoğlu, bu bağlamda ellerinden gelen desteği vermeye hazır olduklarını belirtti.
Kabulde karşılıklı Plaket takdimi de yapıldı.

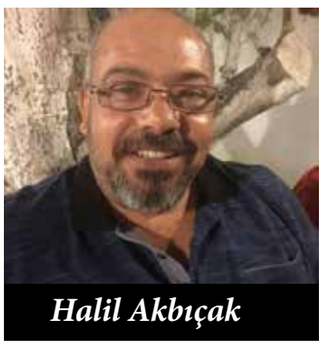
"Kaçak Et, Sağlık Sorunudur"

Yazılı basında yer alan kaçak et ile ilgili haberleri değerlendiren Kıbrıs Türk Ticaret Odası (KTTO) Başkanı Turgay Deniz, "Kaçak et sağlık sorunudur" dedi.

Geçmişte de kaçak et konusunda haberler çıktığını, ancak geçtiğimiz gün yapılan operasyonda 6 ton 631 kilo donmuş ve paketlenmiş kaçak et ele geçirildiğine işaret Deniz, "Bu büyük bir miktardır ve düşünülüp, çare aranmasını gerektirmektedir" şeklinde konuştu.
Et kaçakçılığının birilerine haksız kazanç sağlamak, devleti zarara uğratmaktan da öte olduğunu söyleyen Deniz, "Kaçak etler ülkemize gerekli sağlık koşullar olmadan girdiğinden dolayı, aynı zamanda bir sağlık sorunudur" iddiasında bulundu.
KTTO Yönetim Kurulu olarak, Kıbrıs Türk halkının sağlığı ile oynanmasını kabul etmeyeceklerini vurgulayan Başkan Deniz, "Bu tür kaçakçılık işlerine karışan üyelerimiz varsa, bizler onları ilk fırsatta disiplin kuruluna vereceğiz" dedi ve hükümeti de gerekli tedbirleri almaya davet etti.
Hayvan üreticilerini anladıklarını, onların mağdur edilmesi ve üretimden kopmalarını istemediklerinin altını çizen KTTO Başkanı Turgay Deniz, "Ülkemizde yeterli et yoksa veya çok pahalıysa, bunun çözümü bellidir. Hükümet bir süreliğine etin ithal edilmesine izin vermelidir. Bu yaparken de, kendi et ihtiyacımızı en kısa sürede kendimizin sağlayabilmesi ve etin ucuzlaması için de hayvan üreticilerine gerekli desteği vermelidir" dedi.

"Vatandaş zor durumda''

Piyasada ''nitelikli et'' ve ''et ihtalinin yasaklanması'' tartışması Tarım Bakanı Erkut Şahali'nin toplu tüketim mekânlarında kullanılan 'nitelikli et' ithaline yönelik yasal engel olmadığını ancak bu yönde kendilerine herhangi bir başvuru yapılmadığını açıklaması sonrasında gözler ilgili sektörlere çevrildi. Konu hakkında açıklama yapan Kasaplar Birliği Başkanı Halil Akbıçak ve ülkemizin başarılı işletmecilerinden Hasan Oy et ithalinin açılmasını savunarak, gazetemize açıklamalarda bulundular.



Halil Akbıçak

Akbıçak: Et ithali açılmalıdır

Ülkede besili hayvanların sayısının azalmasıyla kesilecek hayvan bulmakta sıkıntı yaşandığını söyleyen Akbıçak, ithal ete iç piyasadaki kesim rakamları dikkate alınarak izin verilmesi halinde hem kaçakçılığın önüne geçileceği hem de iç piyasada haksız rekabetin ortadan kaldırılıp vatandaşa sağlıklı kurallarına uygun olarak Avrupa'dan ucuz et tüm kasaplar tarafından sunulmuş olacağını böylelikle iki büyük sorunun ortadan kaldırılabileceğini ifade etti.

Akbıçak sözlerine şöyle devam etti; ''İthal etin şu anda açılması şarttır. Çünkü canlı hayvan fiyatları ve dolayısıyla et fiyatları günden güne yükselmektedir. Vatandaşımız gelir düzeyine göre fahiş fiyatlarda satılan etleri alamamaktadır.
Bizim gerek hükümet olarak gerekse kasaplar olarak vatandaşımıza alternatif ucuz fiyatta et sunmalıyız. Tarım Bakanı Erkut Şahali'nin ''Et ithali açılmayacak'' gibi yaptığı açıklamalarda, dikkatinizi çekmek isterim.
Bakan açıklamasında Rum tarafında ''nasıl ki alternatif etlerin olduğunu'' demecinde belirtmiştir, bizim burada da aynı şekilde kendi vatandaşlarımıza bu eti sunmamız gerekmektedir. Bakanımız domuz etinden bahsetti. Bu açıklama bana göre çok yanlış bir açıklamadır. Soruyorum kendisine ''Domuz eti yerine vatandaşlarımıza kendi dinine ait, uygun olan ucuz etleri sunmamız doğru değil midir?'' diye. Ayrıca ben Kasaplar Birliği Başkanı olarak Bakanımızın söylemlerinin aksine ülkemizde artan nüfus oranına ve çoğalarak büyüyen turizm sektörüne karşılık hayvan varlığının şu an yetersiz olduğunu belirtmek isterim. Buna karşılık da ülkemizde doğru politikalarla hayvan varlığının çoğalması ve et açığının kapatılmasına kadar ithal etin kontrollü bir şekilde serbest bırakılması gerekmektedir.
Aksi takdirde ne kaçaklığın önüne geçebileceğiz, ne de vatandaşımızın Güney'e geçip et almasını önleyebileceğiz.''

Hasan Oy

Oy: Hayvan sayısında azalama var

''Malesef tüketimde gelinen son noktada hayvan sayısında hızla bir azalma gözlemliyoruz. Özellikle küçükbaş hayvan sayısı giderek azalıyor. Hayvancılar da haklı olarak girdiler pahalı olduğu için ithalata karşı geliyorlar. Ama burada en fazla mağdur olan halktır. 20 gün sonra Kurban Bayramı gelecek ve kasaplar satmak için et bulamayacaklar. Bu durumda ithal et korkusundan dolayı bir takım sorunlar yaşanacak. Devlet ihtal eti getirirse hem hayvan sayısındaki azalmanın önüne geçmiş olacak hem de Otellere nitelikli et verebileceğiz. Bu da bir çözümdür.
Bu şekilde ithal etin gelmesi ile daha da rahatlayabileceğimizi düşünüyorum. Kurban Bayramı'ndan sonra et 100 TL/kg olacak. Kim bu parayı verip et yiyecektir? Tarım Bakanı istediği kadar ithal et yapmayacağını söytlesin buna mecburdur. Mecburen bu eti getirecek başka çare yoktur. Hükümet, Hayvancılar Birliği'nden korkuyor. Ve gelinen nokta artık kaçınılmazdır. Bunu kimse engelleyemez. İthal et bu ülkeye girmelidir yoksa vatandaş daha çok çıkmaza girecektir.''

KTTO Başkanı Turgay Deniz: "Çaresiz değiliz"

Kıbrıs Türk Ticaret Odası (KTTO) yeni Yönetim Kurulu olarak, Kıbrıs Türk halkı ekonomisinin önünü açmak istediklerini belirten KTTO Başkanı Turgay Deniz, "Çaresiz değiliz" vurgulamasını yaptı.

KTTO'nun, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ile imzaladığı Türkiye – KKTC Ticaret Odası Forumu'nun mutabakat zaptı için "Daha önce de çok mutabakat yapıldı, her şey imzada kaldı" yorumu yapanları cevaplandıran Başkan Deniz, "Bizim amacımız bunu gerçekten işlev bir hale çalıştırmak ve bunun faydalarını hep birlikte almaktır" şeklinde konuştu.

KKTC ekonomisinin Kıbrıs sorunundan kaynaklanan izolasyonlar altında istenilen hedefe götürülemediğini belirten KTTO Başkanı Turgay Deniz, "Senelerdir bir çözüm beklentisi içinde, hep yapılacak olan işler ötelenmiştir.

KTTO Yönetim Kurulu olarak bizler, bu adada bugün birlikte yaşadığımız ve ileride de birlikte yaşayacağımız Kıbrıslı Rumların ticaret odaları ve ayrıca Avrupa Birliği ülkeleriyle yakın ilişkilerimizi devam ettireceğiz. Ancak bize uyguladıkları ambargo nedeniyle kınamaya da devam edeceğiz" mesajını verdi.

Laf ola ambargoları kınamanın çok fazla bir getirisi olmadığına da dikkat çeken Başkan Deniz, "Kıbrıs Türk halkı olarak yapacak çok işimiz olduğu inancındayız. En önemli işimiz de hemen yanı başımızda bulunan ve bizlere büyük destek veren büyük Türkiye devleti ile ilişkilerimizi geliştirmek, en üst seviyeye çıkartmaktır. Bunu yaparken de katma değerli sağlayacak yatırımcıların ülkemize gelmesini istiyoruz" dedi.

Geçmiş yıllarda yapılan anlaşmalara ek olarak Türkiye – KKTC Ticaret Odası Forumu ile ortak bir ticaret odası kurulması anlaşmasını eklediklerini belirten Deniz, bu odanın karşılıklı eşit düzeyde 10'ar kişilik yönetim kurulu üyelikleri ve eş başkanları olacağını açıkladı.

KTTO Başkanı Deniz, "Kurulacak ortak oda, Türkiye ile KKTC arasındaki ticari ilişkilerdeki mevcut engelleri kaldıracaktır. Bu aynı zamanda hem Kıbrıslı Rum meslektaşlarımıza, hem de Avrupa'daki paydaşlarımıza iyi bir uyarı mesajı olarak gidecektir ki, biz çaresiz değiliz. Kıbrıs Türk halkının çok çalışkan, becerikli ve yoktan var eden bir toplumdur. Bu topluma biraz imkân tanınsa, çok farklı noktalarda olacağına inanmaktayım" şeklinde konuştu.

İngiltere'de KKTC'ye Charter Direkt Uçak Seferleri İmza kampanyasına destek yemeği gerçekleştirildi

Hedef,adaya direk uçuş

İngiltere Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkanı Muhammet Yaşarata, KKTC'ye Charter Direkt Uçak Seferleri İmza kampanyasına destek toplantısı düzenledi.
Londra kent merkezindeki Hyatt Regency The Churchill Hotel'te düzenlenen yemekli toplantıya, Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkanı Turgay Deniz, Kıbrıs Türk Sanayi Odası Başkanı Candan Avunduk, İngiltere Kıbrıs Türk Dernekleri Konseyi Başkanı Leyla Kemal, iş dünyası temsilcileri ve gazeteciler katıldı. İngiltere ve KKTC'deki Kıbrıslı Türk iş adamları İngiltere'den KKTC'ye doğrudan charter uçuşlar için başlatılan mücadelenin yol haritasını belirlemek ve ekonomik girişimler için görüş ve önerilerini birlikte tartıştı.
Londra'da verilen özel yemekte İngiliz milletvekili Ian Duncan'ın direkt uçuşlar için yaptığı girişimin desteklenmesi gerektiği vurgusu yapıldı.

Yaşarata: İmza kampanyaları desteklenmeli

İngiltere Ticaret Odası Başkanı Muhammet Yaşarata gecede yaptığı konuşmada Kıbrıslı Türklere uygulanan ambargoların artık kaldırılması gerektiğini söyledi.
İnsan hakları açısından bir utanç olan bu izolasyonların kaldırılması için Kıbrıs Türk Ticaret Odası, İngiltere Kıbrıs Türk Ticaret Odası ve İngiltere Kıbrıs Türk Dernekleri Konseyi ile bir araya gelerek ortak çalışma başlattıklarını ifade eden Yaşarata, bu çalışmanın bir sonucu olarak önceki gün Kuzey Kıbrıs'a dönük charter direk uçuşların başlatılması için bir imza kampanyası başlatıldığını belirtti. Yaşarata bu gelişmenin önemli olduğunu ifade ederek desteklenmesi gerektiğinin altını çizdi. Bu yönde inisiyatif alarak sürecin başlatılması için önemli bir rol oynayan İngiliz milletvekili Ian Duncan'a teşekkür eden Yaşarata, medya kuruluşlarına bu kampanyanın etkin bir şekilde gerçekleşmesi için katkı yapma çağrısında bulundu.
Muhammet Yaşarata, Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti hükümetine de çağrıda bulunarak turizmin gelişmesi, izolasyonların kaldırılması için etkin kampanyalar düzenlenmesine katkı koymasını istedi.

Deniz: Uluslararası hukuk mücadelesi başlatılacak

Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkanı Turgay Deniz de yaptığı açıklamada başlatılan imza kampanyasına desteklerinin tam olduğunu kaydederek Kıbrıs Türkünün gasp edilen haklarının geri alınması için oda olarak uluslararası hukuk mücadelesi başlatacaklarını ifade etti. Deniz, Avrupa Birliği'nin artık tek seçenek olmadığını kaydederek Ticaret Odası'nın önümüzdeki dönemde vizyon ve misyonunu yeniden gözden geçireceği ve Kıbrıs Türkünün uluslararası hukuk içerisinde mücadelesini sürdürebileceği bir konuma getirilmesi için çalışacaklarını belirtti.

Avunduk: İzolasyonlar kalkmalı

Kıbrıs Türk Sanayi Odası Başkanı Candan Avunduk ise sivil toplum örgütlerinin bir araya gelerek direk charter uçuşların başlatılması için başlatılan imza

kampanyasının desteklenmesi çağrısı yaptı. Avunduk Kıbrıslı Türklere uygulanan izolasyonların kaldırılmasının zamanı geldiğini söyledi.

Kemal: Çalışmalarımızı sürdüreceğiz

İngiltere Kıbrıs Türk Dernekleri Konseyi Başkanı Leyla Kemal yemekteki konuşmasında İngiltere'de yaşayan Kıbrıslı Türklerin doğrudan charter uçuşların başlatılması için imzaya açılan kampanyanın başarıya ulaşmasının takipçisi olacaklarını söyledi. Kemal, Kıbrıs Türk Ticaret Odası, İngiltere Kıbrıs Türk Ticaret Odası ile bir araya gelerek oluşturdukları platformun bu konuda önümüzdeki günlerde çalışmalarına devam edileceğini söyledi. Kemal konuşmaların ardından desteklerinden dolayı ilgili kuruluşlara plaket takdim etti.

KTTO, AB Komisyonu'nu konuk etti

AB Komisyonu Kıbrıs Çözüme Destek Birimi Başkanı Kjartan Björnsson Kıbrıs Türk Ticaret Odası'nı (KTTO) ziyaret etti.

AB Komisyonu Kıbrıs Çözüme Destek Birimi Politika Koordinatörü Anna Lara ve Proje Müdürü Berna Berberoğlu'nun da yer aldığı heyetin KTTD ziyaret etti.

AB Komisyonu heyetini KTTO Başkanı Turgay Deniz, Yönetim Kurulu Üyesi Serhan Kombos, Genel Sekreter Yardımcısı Alev Alp, Dış İlişkiler Sorumlusu Hasan Engelkıran ve Ticaret Geliştirme Uzmanı İzzet Adiloğlun konuk etti. Fikir alışverişi şeklinde gerçekleşen ziyarette Kuzey Kıbrıs'ın AB standartlarına uyum çalışmaları; Yeşil Hat Tüzüğü kapsamındaki ticaretin önündeki engellerin kaldırılması ve

geliştirilmesi; Yeşil Hat Tüzüğü kapsamında işlenmiş gıdaların ticaretinin önü açılabilmesi için yürütülen çalışmalar üzerinde karşılıklı değerlendirmeler yapıldı.

Kalkınma Bankası KTTO'da

Kıbrıs Türk Ticaret Odası (KTTO) 55'inci Dönem Meclisi'nin 8'inci toplantısı gerçekleşti.

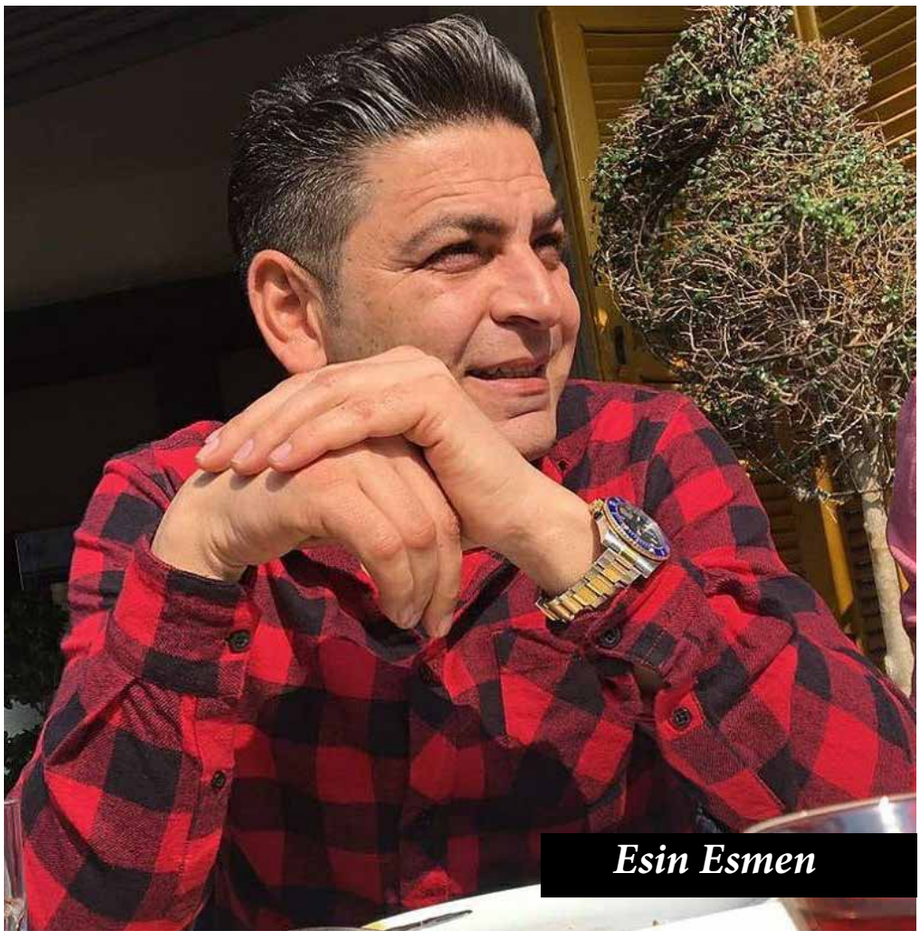
55'inci Dönem Meclisi'nin meclis toplantısının öncesindeki konuğu KKTC Kalkınma Bankası oldu. Bilgilendirme niteliğinde gerçekleşen toplantıda, KKTC Kalkınma Bankası 2018 Plasman Programı ve Kredi Portföyü hakkında KTTO Meclis üyelerine bilgi verip, görüşleri istedi. Toplantının açılış konuşmasını yapan KKTC Kalkınma Bankası Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Mustafa Besim, önce dünyadaki diğer kalkınma bankaları hakkına üyeleri bilgilendirdi. Amaçlarının bilgi paylaşarak, banka vasıtası ile geliştirilebilecek kredi programları ve ürünleri hakkında görüş ve öneriler almak olduğunu belirten Besim, KKTC Kalkınma Bankası'nın kaynaklarına da değinerek, bunun kullanılabilmesi için iş insanlarımızdan proje beklediklerini söyledi.

Moderatörlüğünü KTTO Yönetim Kurulu Üyesi Serhan Kombos'un yaptığı toplantı Kalkınma Bankası Genel Müdür Danışmanı Belgin Özoğul'un sunumu ile devam etti ve soru cevap bölümüne geçildi. Başbakanlık Müsteşarı Berkan M. Tokar'ın da katıldığı toplantıda, KTTO 55'inci Dönem Meclis üyelerinin sorularını Kalkınma Bankası Genel Müdürü Saffet Barutçu ve Genel Müdür 2. Yardımcısı İrem Ataman cevaplandırdılar.

KKTC Kalkınma Bankası yenilenebilir enerji, soğuk depolama, ambalaj tesisleri gibi projelere kredi verdiklerini belirterek, bunlar dışındaki önerileri talep ederken; KTTO 55'inci Dönem Meclis üyeleri de döviz yükselmeden önce döviz ile verilen kredilerin, bugünkü ödeme şartları konusunda bilgi istediler.

Esmen Group Direktörü Esin Esmen, dalgalı kurun her zaman çözümsüzlük ortamında risk oluşturduğunu belirtti. Esmen, iş dünyasındaki pozitif gelişimin bürokraside sağlanamadığını söyledi

Esmen: Bürokrasi, gelişimi geriden takip ediyor



Esin Esmen

BAŞARISIZ DEĞİLİZ: İşinsanı Esin Esmen, Kıbrıslı Türklerin her türlü zorluğa rağmen başarı hikayeleri yazdığını anlattı, dedikodu ve umutsuzluk yerine, birilerinin bu halka "Her türlü imkansızlığa rağmen ayakta durduğunu anlatması gerektiğini" söyledi.

GÜNEYLE REKABET: *Esmen:* Özellikle turizm sektörüne Kuzey Kıbrıs'ın hizmet sektörü ve kalite anlamında çok daha önde olduğunu ve bu alanda rekabet gücüne sahip olduğunu görüyorum.
Kuzeyde ulaşımın getirdiği zorluklar ve tanınmamışlık bir handikap olarak önümüze çıkıyor

Esmen Group Direktörü Esin Esmen, Kıbrıslı Türklerin her türlü zorluğa rağmen başarı hikayeleri yazdığını belirterek, dedikodu ve umutsuzluk yerine, birilerinin bu halka "Her türlü imkansızlığa rağmen ayakta durduğunu anlatması gerektiğini" söyledi.
Esmen, KKTC- Güney Kıbrıs ve Türkiye üçgeninde ticaretin mümkün olduğunu belirterek, bunun çözüm sürecine de pozitif etki yapacağını anlattı.
KKTC'de ticaret yapmanın zor ve avantajlı yanlarına değinen Esmen, özellikle KKTC dışında da işinsanlarının yatırım yapması gerektiğini vurguladı ve, "Bu sadece ülkemize döviz girdisi sağlamayacak. Aynı zamanda iş yapma becerimizi geliştirecek önemli bir unsurdur" dedi.
Esmen, hem kuzeyde hem de güneyde mağazaları olan bir yatırımcı olduğunu hatırlatarak, "Doğru alanlarda, doğru lokasyonlarda yapılan yatırım, kuzeyde de güneyde de kazandırır. Güneyde tek avantajınız, aynı alanda en az 10 mağazaya kadar çıkabilirsiniz. Bu rakam KKTC'de en fazla 4" ifadesini kullandı.
Esmen, bir çok alanda sorularımızı yanıtladı:

"Ekonomi büyüyor"
Soru: KKTC'de ticaret... Bu konuda düşünceleriniz nedir?
Esin Esmen: Zor tarafları da var, kolay taraflar da... Gelişmekte ve büyümekte olan bir ekonomimiz olduğuna inanıyorum.

"Turizm bizim için avantajlı sektör, ulaşımdaki engellere rağmen"
Soru: Güney Kıbrıs ve Kuzey Kıbrıs'ta ticareti kıyasladığınız zaman ne gibi farklılıklar gözlemliyorsunuz?
Esin Esmen: Sektörel anlamda, farklılıklar önem arz ediyor. Özellikle turizm sektörüne Kuzey Kıbrıs'ın hizmet sektörü ve kalite anlamında çok daha önde olduğunu ve bu alanda rekabet gücüne sahip olduğunu görüyorum.
Kuzeyde ulaşımın getirdiği zorluklar ve tanınmamışlık bir handikap olarak önümüze çıkıyor. Güney bu anlamda biraz daha cazip hale geliyor.
Diğer sektörlere de bakmak gerekiyor. Nüfus ve yıllar öncesinden gelen Cyprus imajını kullanan Rum işinsanları bunu çok iyi avantaja çevirdiler.

"İşbirliği mümkün..."
Soru: Ticarette Türkiye-KKTC-Güney Kıbrıs işbirliği yapılabilir mi ? 3'lü işbirliği KKTC'ye ne sağlar?
Esin Esmen: Yıllardır savunduğum ve bu anlamda benimle aynı fikirde olan çok insan olmadığını gördüğüm bir alan bu. Ben, KKTC- Türkiye ve Güney Kıbrıs cephesinde başlayacak olan her türlü ticaretin Kıbrıs çözüm sürecinin de hızlanmasına inanılmaz bir katkı yapacağına inanıyorum. Çünkü yapılacak olan yatırımlarla, her bölgede istihdam sağlanacak, toplumlar arasındaki güven sorununun aşılmasına katkı sağlayacak.
Başarıyı birlikte paylaşacağız. Toplumların kendi arasındaki gereksiz endişelerin ortadan kalkacağını öngörüyorum. Bu işbirliğinin sağlanabileceğine olan inancım sonsuzdur.

"Rekabet, gelişimi sağlıyor"
Soru: Dünyaca ünlü markaların KKTC'de yer alması ve bir pazar oluşturmasına büyük katkınız oldu. Peki, dünya markalarının burada olması rekabet ortamını nasıl etkiliyor?
Esin Esmen: Dünya markalarının KKTC ile buluşması, rekabette rakiplerin gelişimini

sağlıyor. Rekabetin olmadığı yerde, gelişim ve tüketicinin elde edeceği avantajların olması söz konusu değil.

"Daha fazla gelişim sağlamamız gerekiyor"
Soru: Ülkemizdeki kalite standartları konusunda ne düşünüyorsunuz? AB'ye üye olunması halinde uyum sağlamada sıkıntı yaşar mıyız?
Esin Esmen: Şu an itibarı ile, AB standartlarının kalite anlamında kuzeyde çok iyi uygulandığını düşünmüyorum. Ancak, bu doğru denetimler ve vizyon sahibi işletmelerin gelecek yıllarda da yaşamasını, dünyalı olabilmesi için bu normları uygulaması kaçınılmaz. AB Kalite standartları konusunda eğitim veren ve danışmanlık yapan kişiler, şirketler KKTC'de mevcut. Takdirle izlediğimiz, çok fazla olmasa da bir kısım işinsanının destek aldığını görüyoruz. Doğru davranış biçimi budur. Bunun çoğalmasını, teşvik edilmesini, ileride daha nitelikli şirketlerin olmasını sağlamak gerekiyor.

"Her zaman B, C planları da olmalı"
Soru: Dövizin yükselmesi sizi bir iş insanı olarak nasıl etkiledi? Bu yükselişe karşı iş insanları nasıl bir önlem almalıdır?
Esin Esmen: Bu coğrafyada yaşadığımız sürece, dalgalı kur sisteminin devam edeceğine inananlardanım. Ancak, bunun bilincinde olan işinsanları, bizler, öngörülere göre kendimize A, B, C planları belirleyip, gelecekle ilgili yatırımlarımızı planlamalıyız.
Tabii ki planlardan yoksun, dalgalı kur sistemini göz ardı ederek anlık heyecanlarla yapılan tüm yatırımlar hüranla sonuçlanacak.
Bu sebeple, dalgalı kurla yaşamayı, buna yönelik tedbirler almayı öğrenmemiz gerekiyor. Bir ülkenin geliştiğini nasıl anlarsınız? Eğer o ülke insanlarının kendi ülkelerinde yaptığı yatırımlar dışında, başka ülkelerde de yatırım yaparak, hem ülkesine hem de kendi şirketine kur riski olmadan yeni nakit akışı sağlayabiliyorsa; bu ciddi bir başarıdır.
Sadece kur riskini düşürmüyor, kendi ülkene de ciddi bir tecrübe aktarıyorsun. Kıbrıslı Türk işinsanları, belli alanlarda başka ülkelere yatırım yapmaktan korkmamalı. Buna Güney Kıbrıs da dahil…

Soru: Güney Kıbrıs ve Kuzey Kıbrıs ile satışlarınızı kıyasladığımız zaman ne gibi farklılıklar görüyorsunuz?
Esin Esmen: Bu sorunun cevabı, seçmiş olduğunuz lokasyon, lokasyondaki mağazacılık yerleşimi, tüketiciye yarattığı çekim gücünde gizlidir.
Kuzeyde ve güneyde, doğu lokasyonlarda yapılan yatırımlarda elde edilen başarı, ciro anlamında da çok büyük bir farklılık göstermiyor.

Ancak, kuzeyde bir markayı üç veya dört mağaza açarak yayabilirken, bunu güneytde 10 mağazaya çıkarabilirsiniz. Piyasa ve nüfus avantajı güneyde daha çok.

"Bürokrasi kendini geliştirmeli"
Soru: KKTC'deki ekonomik büyümeyi ve bu yönde yürütülen çalışmaları değerlendirir misiniz?
Esin Esmen: Çok güzel bir soru. Ekonomi büyüyor, hem de inanılmaz büyüyor, ama bunu bürokrasi değil, bunu piyasa başarıyor. Bürokrasi, piyasanın hızına yetişebilmek için kendini geliştirmeli, bunun için yeni araçlar ve enstrümanlar kullanmalıdır.
Bürokrasi doğru adamlar istihdam etmeli, yazılım anlamında kendisini geliştirmeli, gerektiğinde yatırım danışmanlığı yapabilmelidir.

Bu ada bir turizm ve üniversite ülkesi. Her gün turist ve öğrenci sayısı artıyor. Bunun için alınması gereken tedbirler var. Turist ve öğrencinin hayatını kolaylaştırmamız gerekmektedir. Görüyorum ki, bu alanda bir çaba yok, ama derhal hızlanmamız gerekmektedir.
Toplum olarak da artık negatif düşünce ve söylemlerden kurtulalım. Geleceğe olan umudumuzu ve bir Kıbrıslı Türk olmanın getirdiği onuru göğsümüzü gere gere taşımalıyız. Çünkü bizler yoktan var eden, imkansızlıklara rağmen başarı hikayeleri yazan insanlarız.

KTTO, Güzelyurtlu üyeleriyle buluştu

Kıbrıs Türk Ticaret Odası (KTTO) Yönetim Kurulu, Güzelyurtlu üyeleri ile Güzelyurt'taki Kıbrıs Sağlık ve Toplum Bilimleri Üniversitesi'nde bir araya geldi. Etkinliğe KTTO Başkanı Turgay Deniz, KTTO Başkan Vekili Mehmet Eziç, yönetim kurulu üyeleri, çalışanlar ve KTTO'nun Güzelyurtlu üyeleri katıldı.

Moderatörlüğünü KTTO Yönetim Kurulu Üyesi Serhan Kombos'un yaptığı "Güzelyurt Bölgesi KTTO Üyeleri Buluşması" KTTO Başkanı Turgay Deniz'in konuşması ile başladı. Konuşmasına göreve geldikleri günden beri yaptıklarını anlatan Deniz, yükselen döviz karşısında devlet yetkilileri ile yapılan görüşmeler ve KTTO olarak taleplerini de Güzelyurtlu üyelerle paylaştı.

KTTO Yönetim Kurulu'nun bölgelerde yaşanan ticari sorunları ve çözüm yollarını hep birlikte değerlendirmek amacı ile düzenlediği "Güzelyurt Bölgesi KTTO Üyeleri Buluşması", soru cevap bölümü ile devam etti. Katılımcıların kendi bölgelerinde yaşadıklarına dair yönelttikleri soruların bir kısmı KTTO Yönetim Kurulu tarafından cevaplandırılırken, bir kısmı da çalışmaların yapılıp üyelerin bilgilendirilmeleri amacıyla not edildi.

Etkinlik sonunda Kıbrıs Sağlık ve Toplum Bilimleri Üniversitesi Mütevelli Heyeti Üyesi Engin Demirkan, KTTO Yönetim Kurulu adına Oda Başkanı Turgay Deniz'e anı plaketi vererek, etkinliği üniversitede düzenledikleri için teşekkür etti.

KTTO'dan "Startups Peace & Slush"a destek

Finlandiya Elçiliği'nin, Avrupa Birliği (AB) Komisyonu, Kıbrıs Türk Ticaret Odası (KTTO) ve Kıbrıs Ticaret ve Sanayi Odası (KEBE) işbirliğiyle düzenleyeceği "Startups Peace & Slush" yarışmasının tanıtım yapıldı.

Lefkoşa ara bölgedeki Goethe Institute'de gerçekleşen etkinlikte konuşmalar İngilizce olarak yapıldı. Etkinliğe KTTO Başkanı Turgay Deniz ile birlikte KEBE Başkanı Christodoulos Angastiniotis ve Avrupa Birliği Program Destek Ofisi Müdürü Arttu Makipaa da katılıp birer konuşma yaptılar.

Konuşmasında genç girişimcilere gösterilen ilgiden duyduğu memnuniyeti ifade eden KTTO Başkanı Turgay Deniz, "Genç girişimciliğin KKTC Ekonomisi için önemi büyüktür. "Startups Peace & Slush" gibi yarışma ve projelerin önemi büyüktür. Bu gibi iki toplumlu etkinlikler çoğaltılmalıdır" dedi ve çözüm öncesinde ekonomik ve ticari faaliyetlerin iki toplum arasında geliştirilmesi gerekliliğini vurguladı.

"Startups Peace & Slush" yarışması Kıbrıslı Türk ve Kıbrıslı Rum genç girişimcilerin yenilikçi fikirlerinin teşvik edilip paylaşılmasını sağlamak amacıyla bu yıl ikinci kez düzenlendi.
İki toplum arasındaki genç girişimcilerin ticari fikirlerini ve iletişimlerini destekleyip güçlendirmekte olan yarışmayı kazanan yarışmacılar 30 Aralık 2018 tarihi içerisinde Helsinki, Finlandiya gönderilecek. Başarılı yarışmacılar Finlandiya'da da gerçekleşecek olan "Leading Startup Event Slush" yarışmasına katılma şansı elde edecekler.

SERCEM ASFALT LTD.

(0392) 444 07 17

(0392) 444 07 17

info@sercemasfalt.com

Kahramanlar Caddesi
Haspolat Ticaret Merkezi
/ Lefkoşa

Kıbrıs Asfalt ve Altyapı İşleri

Ekonomik örgütler platformu

döviz krizi ile ilgili görüşlerini hükümet ile paylaştı

Yeniden yapılanma faaliyetlerini Kıbrıs Türk Ticaret Odası, Kıbrıs Türk Sanayi Odası, Kıbrıs Türk Esnaf ve Zanaatkarlar Odası, Kıbrıs Türk İnşaat Müteahhitleri Birliği ve Kıbrıs Türk Otelciler Birliği'nin katılımı ile sürdüren Ekonomik Örgütler Platformu, döviz kurlarının yükselişinin yarattığı ekonomik zorluklarla ilgili görüş ve önerilerini hükümetle paylaştı.

Döviz kurlarının yükselişine karşı alınabilecek önemlerle ilgili çalışmalar yapan ve uzman desteğine de başvuran Ekonomik Örgütler Platformu tarafından hazırlanan görüşler, toplantı sırasında Başbakan Tufan Erhürman ve çalışma arkadaşları ile paylaşıldı. Platform üyeleri, ortak tutumlarını yansıtan bu görüşlerden ayrı olarak, kendi sektörel sorunlarını ve önerilerini de hükümetle paylaşmak için gerekli çalışmaları ise sürdürüyorlar.

Türk Lirası'nın yabancı paralar karşısında değer kaybının sürekli hale gelmesi ve buna karşılık tüketicilerin alım gücünü koruyacak önlemlerin yetersiz kalması, KKTC piyasasında DURGUNLUK tehlikesini gündeme getirmiştir.
Hükümetimiz, döviz kurlarını kontrol edemeyeceğine göre, KKTC piyasasının bu krizden en az düzeyde etkilenmesi için ellindeki tüm olanaklar ile mücadele etmelidir. Esasen, alım gücünün korunması da piyasa faaliyetlerinin devamlılığının sağlanması ile mümkün olacaktır. Bu faaliyetler, kamu gelirlerinin devamlılığının sağlanması için de esastır.
Devletin kendi gelirlerinin bir miktarından bir süre için feragat etmesi, bu gelirlerin piyasa faaliyetlerinin sürdürülmesi için ek kaynak oluşturmasına, bazı hallerde ise birikimlerin yeni faaliyetler için piyasaya çıkmasına neden olabilecektir.
Devletin, durgunluk tehlikesine karşı alabileceği bir diğer önlem ise, kamusal yatırımları artırmak ve dış kaynaklı ekonomik faaliyetleri alabildiğine kolaylaştırmaktır.
Kamusal yatırımlar için gerekli olan kaynak özellikle Türkiye'den sağlanabileceğine göre, hükümetimiz Türkiye ile ilişkilerine hassasiyet göstermelidir. Türkiye ile imzalanan 2018 yılına ait protokolün en erken zamanda kaynak akışına imkan verecek şekilde uygulanması için gerekli girişimler yapılmalıdır.

Döviz kurlarının yarattığı olumsuz etkileri gidermek için gerekli ek kaynakların da Türkiye'den sağlanabileceği dikkate alındığı zaman, kriz ile mücadele ederken Türkiye ile ilişkileri geliştirmeye önem vermenin ne kadar önemli olduğu da ortaya çıkmaktadır. Krize karşı alınabilecek önlemler konusundaki somut önerilerimiz ise şöyledir:

Devlet, tüm vergi, resim ve harçlarını, hemen TL olarak yeniden düzenlemeli ve ilan etmelidir. Devlet, hiçbir alacağını döviz kurlarına bağlı olarak düzenlemeli; gerekli düzenlemeler zaman içinde devlet gelirlerinin ve piyasanın ihtiyaçlarına göre düzenlenmelidir.

Liman girişlerinde vergi düzenlemelerine tabi olacak mal bedellerinin hesaplanmasında kullanılan döviz kurları bir süre için sabitlenmelidir.

Piyasa hareketliliğini sağlamak bakımından vergi ve harçlarda indirime gidilmelidir. Tabu harçları hemen % 1 olarak yeniden düzenlenmelidir. Halkın moralini yükseltmek ve harcanabilir gelirine katkıda bulunmak amacıyla KDV oranlarında da indirime gidilmelidir. Elektrik ve akaryakıt üzerindeki KDV dahil vergi yüklerini azaltmak üzerinde özellikle durulmalıdır. Belirli bir geçiş dönemi uygulamasına gidilerek, bu dönemde stopaj vergisi üst limiti % 2 olarak belirlenmeli ve devamında tamamen kaldırılmalıdır.

Barınma ihtiyacını gidermek amacıyla konut almak isteyen yurttaşlara ilk konut için faiz desteği verilmelidir.

Devlete olan borçların tahsilini kolaylaştırmak amacıyla yapılmış olan iş yapabilirliği olumsuz etkileyen kısıtlamalar (sigorta borcu olana çalışma izni verilmemesi gibi) en azından bir yıl süreyle askıya alınmalıdır.
İşletmelerin devletten olan kesinleşmiş alacaklarının diğer kamu alacaklarına mahsup edilebilmesi sağlanmalıdır.
Özellikle esnaf ve zanaatkarların BASİT VERGİ yöntemi ile vergilendirilmesi yaygınlaştırılmalıdır.
Yurtdışından taze kaynak girişini sağlamak bakımından, yabancıların konut alım süreçleri kolaylaştırılmalıdır. Bu bağlamda KKTC yurttaşlığı yasal bir düzenleme çerçevesinde bir araç olarak kullanılmalıdır.
Üniversitelerimizde eğitim gören KKTC ve Türkiye Cumhuriyeti yurttaşlarının harçları TL olarak belirlenmelidir.
Yurtdışında yaşayan Kıbrıslı Türklerin yurda dönüşlerini veya Kuzey Kıbrıs'ta yatırım yapmalarını kolaylaştıracak önlemler alınmalı; bu bağlamda bu kişileri askerlik ile ilişkileri tamamen kesilmelidir.

Kamu çalışanlarının alım güçlerini korumak için eşel-mobil sistemi talep edildiği şekilde iki aylık süreler için uygulanmalıdır.

Kalkınma Bankası kaynaklarının proje bazlı krediler olarak kullanılmasına hız verilmelidir.

Hükümet alması gereken önlemleri almadı

Ülkemizde yaşanmakta olan ekonomik sorunların sadece iş insanlarını değil, tüm toplumu etkilemekte olduğunun bilinci ile hareket eden Kıbrıs Türk Ticaret Odası (KTTO), "toplumsal uzlaşı" arayışlarına başladı. Turgay Deniz başkanlığındaki KTTO heyetinde Başkan Vekili Semral Erel ve Genel Sekreter Aysun Önet İleri yer aldı. KTTO heyetini Memur-Sen Genel Başkanı Kağan Mındıkoğlu ve Genel Başkan Yardımcısı Akın Manga konuk etti.

Birlikte hareket

Konuşmasında,yaşanmakta olduğumuz ekonomik kriz konusuna dikkat çeken KTTO Başkanı Turgay Deniz, "Hükümet alınması gereken önlemler konusunda istediğimiz, gerekli gördüğümüz adımları henüz atılmadı. KTTO Yönetim Kurulu olarak toplumsal sorunları birlikte nasıl çözebiliriz konusunda sendikalarla konuşma kararı aldık. Birlikten güç doğar. Sorunlar yumağı içerisinde ortak bir sorunumuzu çözmenin, birlikte iş yapmanın hazzını yaşamak istiyoruz ki, bu ülkenin sahipsiz olmadığını gösterelim" şeklinde konuştu.

Tek tek ziyaretler sonrasında eğer mümkün olursa tüm sendika temsilcileri ile bir araya gelip ortak paydada buluşmak istediklerini vurgulayan KTTO Başkanı Deniz, "Toplumun her kesimine ferah sağlayacak kararları ancak hep birlikte alabiliriz. Önemli olan uzlaşı kültürünü oluşturmak, birlikte hareket etmektir. Bu birlikteliğimiz bir yandan hükümete baskı unsuru olacak, bir yandan da yol gösterici olacağından hükümetin işini kolaylaştıracaktır" dedi.

Tam destek

Konuşmasına "Bol şans ve başarı dilerim" diyerek başlayan Memur – Sen Genel Başkanı Kağan Mındıkoğlu, "Bayağı zor bir dönemde görev aldınız" dedi.

Türkiye ile direkt bağları olan bir sendika olduklarına dikkat çeken Başkan Mındıkoğlu, "Bu ülkede paydaşlar olarak kendi sorunlarımızı çözmede söz sahibi olabilmeliyiz. Ne var ki, bugüne kadar hep hükümetler bizleri yönlendiriyor, bizler hükümet edenlerin istedikleri gibi davranıyoruz. Bu nedenle bir üst oluşum olmasını çok isteriz. Böylesi bir oluşuma seve seve katkı koymaya hazırız" diyerek KTTO'nun başlattığı toplumsal uzlaşı çalışmalarına tam destek verdi.

enlglobal

ENL YENİLİKÇİ
ENL GÜVENLİ
ENL SIRADIŞI
ENL ŞIK
ENL MODERN

T: +90 (392) 444 07 17 - M: +90 (548) 822 12 12
info@enlglobal.com - mb@enlglobal.com
Kahramanlar Sokak No:1, Kıbrıs Ticaret Merkezi,
Haspolat, Lefkoşa

KTTO'dan "Yolsuzluk Algı Raporu"na Destek

Kıbrıs Türk Ticaret Odası'nın (KTTO), sosyal demokrasinin fikirlerine ve temel değerlerine bağlı, kamu yararına çalışan, özel, bağımsız ve kültürel bir kuruluş olan Friedrich-Ebert-Stiftung (FES) ile birlikte desteklediği "Kuzey Kıbrıs Yolsuzluk Algı Raporu (2017)" etkinlikle tanıtıldı.

Akademisyenler Ömer Gökçekuş ve Sertaç Sonan tarafından hazırlanan ve ülkemizde yolsuzluk algısının ele alındığı raporun tanıtım etkinliği KTTO Mustafa Çağatay Konferans Salonu'nda gerçekleşti.
Etkinliğe Dışişleri Bakanı Kudret Özersay, KTTO Başkan Vekili Semral Erel, Kalkınma Bankası Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Mustafa Besim, Kalkınma Bankası Genel Müdürü Saffet Barutçu da katıldı.

Yolsuzluk, Olumsuzluktur
Etkinliğin açılış konuşmasını yapan KTTO Başkanı Turgay Deniz, uluslararası tanınmış statüsü ve yıllara dayanan birikimiyle KTTO'nun, iş insanlarının karşı karşıya bulunduğu sorunları ve bu sorunlara ilişkin çözüm önerileri üzerinde çalışmalar hazırlayarak takibini yapmakta olduğunu belirtti.
"Odamız, gerek içte gerekse dışta, öncelikle Kıbrıs Türk iş dünyasının olmak üzere, halkımızın tüm kesimlerinin ortak çıkarlarına hizmet etmeyi kendine temel ilke olarak belirlemiştir" diyen KTTO Başkanı Deniz, "Bu konuda göstermiş olduğumuz hassasiyet, yaptığımız çalışmaların temelinde yatmaktadır. Yasadışı bir eylem olan yolsuzluğun aynı zamanda ekonomilerde yatırım, büyüme ve gelir dağılımı gibi makroekonomik büyüklükleri de olumsuz etkilediği bir gerçektir" şeklinde konuştu.

Yabancı Sermaye İstikrar İster
KTTO Başkanı Turgay Deniz, temel amacı topluma hizmet etmek olan devlete, sivil toplum ve ekonomik örgütlere, yolsuzlukla mücadele konusunda önemli görevler düşmekte olduğunun altını çizdi. Deniz, dünya genelinde bugüne kadar yapılan çalışmalarda, yolsuzluğun, kurumsal zayıflıkların ve ekonomi politikalarının piyasayı olumsuz etkilediği durumlarda artma eğilimi gösterdiği ve yanlış yönlendirme ile birlikte bu eğilimin ekonomik ve sosyal gelişmeyi bozduğu ortaya çıktığını vurguladı.
"Yolsuzluğun ekonomimizi olumsuz yönde etkilediği bir diğer boyut ise yabancı sermaye konusudur" diyen Deniz şöyle devam etti, "Bir ülkenin yabancı sermayeyi çekebilmesi için, siyasal ve idari açıdan istikrarlı olması gerekmektedir. Kanunsuzluğun ve kuralsızlığın yaygın olduğu bir ekonominin, yabancı yatırımcıları çekmesinin zor olacağı açıktır. Bu durum, bizim gibi kalkınma sürecinde yabancı yatırımlara ve yatırımcılara ihtiyaç duyan gelişmekte olan ülkelerin ekonomilerinde sıkıntı yaratmaktadır."

Rapora Destek
KTTO olarak toplumu daha ileriye taşımak ve toplumsal sorunları çözebilmek adına hazırlanmış olan bu tür araştırma raporlarını desteklemeye ve akademisyenlerle işbirliği yapmaya büyük önem verdiklerini belirten KTTO Başkanı Deniz, bu destek ve işbirliğinin bundan sonra da süreceğini belirterek, raporu hazırlayanlara teşekkür etti.Soru – cevap şeklinde devam eden etkinlik saat 11:30'da verilen kokteyl ile tamamlandı.

BRCN GLOBAL Trade & Marketing Direktörü Nevzat Barçın, ihracatta hellimin büyük bir şans olduğunu fakat kalite ve standartların denetim ile kontrol altına alınması gerektiğini söyledi

"Hellimin kalitesine gözümüz gibi bakmalıyız"

AB DIŞINDA HER YERE: Barçın: *Biz, Avrupa Birliği hariç dünyanın her noktasına satış yapabiliriz; yeter ki standardımızı koruyalım ve kaliteden taviz vermeden çalışalım. Hellimin standardı ve kalitesine gözümüz gibi bakıp, kollamalıyız. Hellim çok önemli bir ihraç kalemi*

İHRACATIN TADINI ALDIK: *Kıbrıslı Türk üretici ve ihracatçı kesimin, pazarlamaya alıştığını, dünyanın en önemli fuarlarında binlerce insana ulaştığını belirten Barçın, "Artık ihracatın keyfine vardık ve bundan vazgeçemeyiz" dedi*

BRCN GLOBAL Trade & Marketing Direktörü Nevzat Barçın, hellimin çok iyi bir ihraç kalemi olduğunu belirterek, kıymetinin bilinmesini istedi.
Avrupa dışındaki ülkelere hellim satmak için ciddi bir çaba ortaya koyan ve kardeşi ile ekonomik anlamda başarı hikayesi yazan Nevzat Barçın, standardın korunması ve kaliteden taviz verilmemesi halinde, AB hariç, dünyanın her noktasına pazarlama yapılabileceğini savundu.
Kuveyt'in yıllık üç bir ton civarında alım yaparak, en önemli pazar olduğunu belirten Barçın, buna karşın, Suudi Arabistan ve Türkiye'nin de ciddi alıcı olduğu bilgisini verdi.
Yurt dışı çok sayıda Pazar yanında, Türkiye pazarına yoğunlaşılması gerektiğinin altını çizen Barçın, "Oradaki potansiyel çok yüksek. Kaşar gibi herkesin yapabileceği, herhangi bir avantajımız olmayan ürünler yerine hellim gibi özel avantajımız olan ürünlere yoğunlaşarak, bu ürünleri geliştirmemiz gerekiyor. Ancak bu şekilde kalıcı oluruz" ifadesini kullandı.
BRCN GLOBAL Trade & Marketing Direktörü Nevzat Barçın, hellim pazarı, girişimcilik ve pazarlama konularında sorularımızı yanıtladı:

Soru: Şirketiniz hakkında bizleri bilgilendirir misiniz?
Barçın: Kardeşimle birlikte şirketimizi 2013 yılında kurduk. Kurarken amacımız, Kıbrıs'ta üretilen ve uluslararası pazarlarda potansiyeli olan ürünlerin bu potansiyeli gerçekleştirmesine katkıda bulunmaktı. Biz de bu işe, ülkemizin en kıymetli ihraç kalemi olan hellim ile başladık. Aslında hellimimiz 1980'li yılların başından bu yana yurt dışı pazarlara ulaşmaktaydı; özellikle bu noktada Sadık Gürün gibi büyüklerimize teşekkür etmemiz gerekiyor. Şimdi satış yaptığımız pazarlara, neredeyse 40 yıl önce, bu gibi iş insanlarımızın özveri ve çabası sayesinde kapı açıldı, bu insanların tecrübelerinden daha çok faydalanmamız önemli.

Soru: Mutlaka dikensiz bir gül bahçesi bulmadınız. Yaşadığınız sorunlar, zorluklar nelerdir?
Barçın: Günümüze dönersek, biz bu işe girdiğimizde kendimizce bazı sorunlar tespit ettik. Rumlar tüm dünyaya ürün yetiştiremezken, biz sadece Kuveyt gibi küçük birkaç pazara yoğunlaşarak, oralarda satış yapmaya çalışıyorduk.
Herkes aynı pazarlarda, aynı müşterilere satış yapmaya çalıştığı için de anlamsız bir fiyat rekabeti oluyordu. Biz ise başladığımız zaman kimsenin müşterisine gitmemeye, fiyat bazında rekabet etmemeye özen gösterdik ve bunun yerine hali hazırda çok fazla ihracat yapılmayan ama potansiyeline inandığımız ülkelere odaklanarak başladık.
İlk olarak da Suudi Arabistan'a gittik ve ilk satışımızı yapana kadarki süreç 18 ay sürdü. Ortadoğu pazarının böyle bir zorluğu var; defalarca gitmeden ve oradaki potansiyel alıcılarla belli bir samimiyet oluşturmadan satış yapmak çok zor.
Her ne kadar bu süre çok uzun gibi görünse de aslında önemli olan farklı şeyler yaparak geleceğimizi daha sağlam temeller üzerine oturtmaktır. Dediğim gibi eskiden bizden çıkan hellimin yüzde 90'ı Kuveyt'e giderdi. Herkes birbirinin yaptığı işi yapmaya, aynı müşterilere satış yapmaya çalışırdı; halbuki sattığımız ürün o kadar kıymetli ve talebi olan bir ürün ki, kendimizi bu şekilde kısıtlamamıza, tek bir pazara yoğunlaşmamıza gerek yok.

Soru: Kıbrıslı Türkler için izolasyonlar kimine göre psikolojik bir bariyer. Siz bunu nasıl değerlendiriyorsunuz?
Barçın: Biz, Avrupa Birliği hariç dünyanın her noktasına satış yapabiliriz; yeter ki

standardımızı koruyalım ve kaliteden taviz vermeden çalışalım. Kalite ve standardı bir noktaya getirdikten sonra ise dünyadaki ilgili fuarları dolaşmamız ve bir ağ kurmak için çaba sarf etmemiz lazım; ancak bu şekilde hellim piyasasını geliştirir ve daha kazançlı bir iş kolu haline getirebiliriz. Elimizde çok kıymetli bir ihraç kalemi var, kıymetini bilelim.

Soru: Hellimin en çok ihraç edildiği ülke hangisidir?
Barçın: Şu an Kuveyt. Yanlış bilmiyorsam yıllık 3 bin tonun üzerinde bir alımı var. Fakat az önce bahsettiğim gibi, Suudi Arabistan, Türkiye gibi piyasalardaki potansiyel çok büyük. Altını çizerek söylüyorum; yurtdışı pazarlarımızı ihmal etmeden, özellikle Türkiye pazarına daha çok yoğunlaşmamız gerektiği kanaatindeyim. Oradaki potansiyel çok yüksek. Kaşar gibi herkesin yapabileceği, herhangi bir avantajımız olmayan ürünler yerine hellim gibi özel avantajımız olan ürünlere yoğunlaşarak, bu ürünleri geliştirmemiz gerekiyor. Ancak bu şekilde kalıcı oluruz.

Soru: Dışa açılamayan bir ülke olarak KKTC'yi nasıl görüyorsunuz? Ticaret konusunda başarılı olabildik mi?
Barçın: Buna evet ya da hayır diye cevap vermek çok doğru olmaz. Biliyoruz ki özellikle 80'li yıllarda yurtdışında önemli pazarlarımız vardı; tekstil ve sebze meyve alanında büyük hacimli satışlar vardı, başarılıydık.
Fakat sonrasında, Rum tarafının bu satışları engelleme çabasına doğru bir karşılık veremedik. Bunun sonucunda da birçok üreticimiz iflas etti ve işyerlerini kapatmak durumunda kaldılar, başarısız olduk.
Eğer zamanında doğru önlemleri alabilseydik, belki de bunlar yaşanmazdı. Fakat artık olan oldu ve önümüze bakmamız lazım. Bu dönemin artık geride kaldığına inanıyorum.
Son yıllarda yurtdışına açılmak için ciddi bir çaba var. Gıda sektöründen örnek vermek gerekirse, yıllardır Dubai'de yapılan ve dünyanın en önemli 3 gıda fuarından biri sayılan Gulfood organizasyonunda, Sanayi Odası ile birlikte yer alıyoruz.
Bu fuarı günde 75 bin kişi ziyaret ediyor. Bunun dışında sebze ve meyve üreticilerimiz Almanya'da yapılan önemli fuarlarda yer alıyorlar. Bir yerlerden başladık; hem üreticiler hem de ihracatçılar olarak çalışıyoruz.
Artık ihracatın keyfine vardık ve bundan vazgeçemeyiz. Standartlarımızı daha da yükselterek, daha çok çalışarak, daha çok ülkeye giderek, kendimizi ve ürünlerimizi geliştirmek zorundayız.
Yıllarca kendimizi bir akvaryuma kapattık; ambargolar, izolasyonlar diye dizimizi dövdük fakat artık bu ruh halinden çıkıp potansiyelimizi keşfetmeye çalışacağız. Hellim'in yanına başka ürünleri de ekleyerek devam edeceğiz. Umuyorum ki çok da başarılı olacağız.

"Hellimin kalitesinden ödün veremeyiz"
Soru: Ülkemizde standardı tutmayan hellim üretimi var. En düşük maliyete getirip, hellimi basitleştirip göndermeye çalışanlar ciddi rahatsızlık yaratıyor. Peki, siz bir kıstas koyuyor musunuz?
Barçın: Az önce söylediğim gibi, bu durum hellim konusunda ülke olarak karşılaştığımız en önemli sorundur ve ne olursa olsun çözmek zorunda olduğumuz bir meseledir.
Bugün dünyada Kuzey Kıbrıs hellimi en kaliteli hellim olarak değerlendirilmiyorsa, bu bizim suçumuzdur. Kendi iç denetimimizi düzgün yaparak, sütümüzü belirli bir standarda ulaştırarak, üreticimizi denetleyerek bu sorunu aşabiliriz. Bunun için kurulan Hellim Denetleme Kurulu'muz var.
Diğer birçok konuda olduğu gibi yasalarımızda sorun yok, uygulamada sorun var. Bu bizim sorunumuzdur ve bunu çözmek zorundayız. Bu kadar özel avantajlara sahip olduğumuz hellim gibi bir üründe dahi, ürün kalitesiyle oynayarak, standartları ve dolayısıyla maliyetleri düşürüp, fiyat bazında rekabet ederek satış yapmaya çalışıyorsak hatayı kendimizde arayacağız. Bunun için devlet de üzerine düşeni yapacak; ısrarlı bir şekilde gerekli standartları tutturamayan üreticiler üzerinde ağır yaptırımlar uygulayacak, gerekirse teşviklerini kesecek. İstedikten sonra yapabileceğimiz çok şey var; yeter ki (1) siyasetçiler olarak siyasi gelecek kaygımızdan kurtulup doğru işler yapalım, (2) üreticiler olarak günlük, kısa vadeli ama düşük kazanç peşinde koşmayı bırakıp, biraz uzun vadeli düşünmek zorunda olduğumuzu anlayalım.

Soru: Siz, kalitebnin düşmemesi için hangi hassasiyetleri gösteriyorsunuz?
Barçın: Biz firma olarak hellim standartlarımızı yüksek tutuyoruz. Zaten ilk başta belirttiğim gibi, farklı pazarlara yönelmemizin esas amacı buydu. Fiyat temelli rekabetten kaçınıp, kaliteli ürünü öne çıkarabileceğimiz bir ortam bulmak.

Soru: Söz standarttan açılmışken; Genel anlamda ülkemizi başarılı buluyor musunuz standart konusunda?
Barçın: Aslında bu standart meselesi sadece hellim konusunda söz konusu değil, bu ülkedeki birçok konuda böyle. Ülkemizi sahiplenmiyoruz, ülkemizi korumuyoruz; doğal kaynaklarına ve güzelliklerine sahip çıkmıyoruz. Sanki burada geçiciymişiz, bizden sonraki nesiller burada yaşamayacakmış gibi davranıyoruz.

KTTO'nun Nami'den beklentisi büyük

Kıbrıs Türk Ticaret Odası'nın (KTTO) 55'inci Dönem Meclisi'nin 9'uncu toplantısının konuğu Ekonomi ve Enerji Bakanı Özdil Nami oldu. KTTO Mustafa Çağatay Konferans Salonu'nda 2 saat süren bilgilendirme toplantısının moderatörlüğünü KTTO Başkanı Turgay Deniz yaptı.

Konuşmasına KTTO 55'inci Dönem Meclis üyeleri ile birlikte olmanın mutluluğunu yaşadığını belirterek başlayan Bakan Özdil Nami, hükümetin henüz 5 aylık olduğunu ve bu süre içerisinde hem KKTC hem de Türkiye'de seçimler olduğunu, bunlara bir de Türk Lirası'nın döviz karşısında değer kaybının eklendiğini söyledi.

Ülke gerçeklerini en iyi bilenlerin KTTO üyeleri olduğuna işaret eden Nami; döviz krizi, akaryakıt zammı, Türkiye'den kablo ile elektrik gelmesi konularında hükümetin almış olduğu tedbir, hazırlanan ve hazırlanmakta olan yasalar hakkındaki bilgileri KTTO 55'inci Dönem Meclis üyeleri ile paylaştı.

Kablo ile elektrik netleşmeli

Soru ve cevap bölümünde üyelerin soruları üzerine enerji konusunu biraz daha açan Ekonomi ve Enerji Bakanı Özdil Nami, "Herhangi bir yatırım yapmadan önce, Türkiye'den kablo ile elektrik gelmesi konusunun netleşmesi kararı aldık. Maliyet ve enterkonnekte olması bizim için önemli" dedi ve nedenlerini anlattı. Uzun vadede bakıldığında, Kıbrıs Türk halkı olarak geçmiş günler kadar kötü durumda bulunmadığımızı belirten Bakan Özdil Nami, "Umarım hükümetimiz kısa sürede beklentilerinizi karşılamaya başlar. Halkımız yeni bir liman, yeni bir hastane, yeni bir sanayi bölgesi, internet alt yapısı ve Türkiye'den kablo ile elektriğe kavuşur" şeklinde konuştu.

Büyük şans

Ekonomi adına atılacak çok adımlar olduğunu anımsatan KTTO Başkanı Turgay Deniz ise, "Bugüne kadar bunları çok konuştuk.

Ekonominin önündeki yasal engeller, yapılacak yasal düzenlemelerle kaldırılmalıdır. Kamu Reformu ve Vergi Reformu konuları bizim için olmazsa olmazlardır ve bir an önce yapılmalıdır. Enerji konusunda değişik bilgiler gelmekte ve kafa karıştırmaktadır" şeklinde konuştu.

Bakan Özdil Nami'nin özel sektörden geldiğini belirten Başkan Deniz, bunun KTTO için büyük bir şans olduğunu, büyük beklentiler içerisinde bulunduklarını vurguladı.

CN CAHİT NECİPOĞLU

CAHİT NECİPOĞLU TİC.ŞTİ.LTD.
TEL: 0392. 228 69 25 – 444 19 07
FAX : 0392.228 39 70 K.K.T.C.
www.necipoglu.com

KTTO'nun gelişmesinde önemli katkıları bulunan Nafi Türkoğlu, zor koşullarda, ülke iş insanını bir arada tutmak ve kurumsal olarak geliştirmek için ciddi mücadele verdiklerini anlattı

"Şahıslara değil, Ticaret Odası'na aşığım"

Nafi Türkoğlu

ASLA GÜCENMEMELİYİZ: *Şahısların örgütlerine sahip çıkması gerektiğini söyleyen Nafi Türkoğlu, işinsanlarına Ticaret Odası'na sahip çıkma çağrısı yaptı. Türkoğlu, şahıslara değil, odaya sahip çıkılmasını belirtti*

BAŞARI HİKAYESİ: *Ticaret Odası'nın gelişiminde ciddi katkıları bulunan Nafi Türkoğlu, özellikle Rum işinsanlarının ambargo uygulamak istediği alanlarda 1974 öncesi yaptığı cesur yatırımlarla biliniyor. Bunlara en güzel örnek ise Ankara Kibrit ve ANK Dikiş Makinesi*

Kıbrıs Türk Ticaret Odası'nın "mihenk taşlarından" birisi de O, Nafi Türkoğlu…. Sadece Kıbrıs Türk Ticaret Odası tarihi değil, Kıbrıs Türk ticaret hayatı da, Nafi Türkoğlu ismi anılmadan, yazılamaz.

ETİ markasını yıllardır ülkede başarı ile temsil eden Türkoğlu, adalının bisküviyi sevmesinde önemli bir misyon üstlendi. Bugün, ETİ Genel Merkezi'nde de "Nafi Türkoğlu" isminin ayrı ve saygın bir yeri var. Kıbrıs Türk Ticaret Odası'nın kuruluş günlerinden bugünlere kadar her zaman işin içinde yer alan duayen isim Nafi Türkoğlu, odanın kuruluş dönemlerini anlatırken, o dönemki ticaret anlayışına da ışık tuttu. Türkoğlu, odanın yaşadığı sıkıntılı dönemleri de detayları ile anlatırken, çeşitli yaşanmışlıkları da gün yüzüne çıkaracak açıklamalarda bulundu.

"Köyden gelmiş hiçbir şeyi olmayan bir okul talebesiydim"

Soru: İsminiz ETİ markası ile birlikte anılıyor. Biliyoruz ki, sadece Kıbrıs Türkleri içerisinde değil, Türkiye'de, ETİ genel merkezinde de çok bilinen, saygı duyulan bir isminiz var. Nasıl başladı ETİ serüveni?

Türkoğlu: Şimdi 90 yaşımdayım. 70 yıldır çeşitli sektörlerde ticaretten kopmadan iş yaptım. Ben köyden gelmiş, hiçbir şeyi olmayan bir okul talebesiydim. Lefkoşa'ya 1942'de 2'nci Dünya Savaşı devam ederken geldim. O zaman zanaata ilgi duydum ve bu yönümü ilerlettim.

Sonrasında iş ticarete çevirdim ve ticarette en iyi markayı ithal eden firma unvanını kazandım.

Bugüne kadar çok çeşitli firmaları temsil ettim fakat tüm bunları bırakıp ETİ ile çalışmaya başladım.

1974 yılından beridir de ETİ ile çalıyorum. Bütün olaylara rağmen bugün adada en iyi üne sahip bisküvileri pazarlıyoruz.

ETİ'nin kurucusu ile konuşmuştum, bana bizim bir aile olduğumuzu söyledi ve arkamızda olup elinden geleni yapacağını dile getirdi.

Ben açık konuşan bir insanım. Kendilerine dedim ki; "Kusura bakmayın, ben 1942 ilkokul mezunuyum, bu işi buraya kadar getirdim, şimdi hali hazırda oluşan yenilikler ve ilerlemelerle ben daha ileriye götüremem, ayak uyduramam. Sizlerin yardımına ihtiyacım var".

O da sağ olsun yardımcı oldu. ETİ ile, kopmayan, sağlam bir bağımız var. Ülkedeki başarımızın sırrı da aslında bu, merkez ile bir aile bağıyla sımsıkı birbirimize bağlı olmamız.

"Biz Ticaret Odasını güçlendirmek, Rumlara karşı savunmak için ortaya çıktık"

Soru: Kıbrıs Türk ticaret yaşamının, Kıbrıs Türk Ticaret Odası adı altında örgütlenmesinde ciddi bir katkınız var. Nasıl başladı KTTO maceranız?

Türkoğlu: Eskiden iş kurmak bilinçli insanlar için daha kolaydı. Çünkü rekabet yoktu. Kıbrıs Türkü içerisinde ticaret yapan kişi sayısı azdı.

Rumların getirdiğini pazarlayan ve tüccar olarak görünen pazarlamacılar vardı. İthalat Rumların elindeydi.

Kıbrıs Türk Ticaret Odası ilk kurulduğunda doğru dürüst üyesi bile yoktu. Kemal Rüstem vardı, bu işe atıldı ve arkadaşları ile Ticaret Odasını kurdu.

Uzun zaman çalıştılar, sonra yönetimler değişti ve Lefkoşa'nın Osman Paşa Caddesi'nde bir bina kiralandı.

Uzun yıllar gitse de orası bu işe elverişli bir yer değildi. Kirası vardı. Kimse aidat vermeye yanaşmıyordu. Biz yönetim olarak Ticaret Odasını güçlendirmek, Rumlara karşı savunmak için ortaya çıktık. Ekibimizde canla başla çalışan kişiler oldu, ben de bunlardan bir tanesiyim.

"Kurumsallaşmaya önem verdik"

Soru: Kıbrıs Türk Ticaret Odası'nın gelişimi nasıl oldu? Bunun için, halen bugün saygı ile anılan bir çaba var…

Türkoğlu: Amacımız, Ticaret Odası'nın Rumla rekabet etmemizi sağlayacak güçlü bir örgüt olmasıydı. Kurumsallaşmaya önem verdik.

Sonradan biz bu işi daha ileriye götürmek niyeti ile bir arsa aldık. Bu arsa hastanenin karşı tarafında bir yerdeydi ve aldığımız zaman fiyatı da düşüktü, daha sonra zaten değer kazandı.

Sonrasında bu yerin yine uygun olmadığını fark ettik ve yer değiştirmek için hükümete başvuru yaptık. Hükümet bize 90 yıllığına cuzi bir kira ile yer gösterdi. Biz de aldığımız arsayı satarak buradaki binayı yapmak için çalışmalara başladık.
O zaman yönetimin başında Mustafa Yıldırım Bey vardı, ben de saymandım. Daha önce de başkanlar oldu fakat ilk resmi başkan Mustafa Yıldırım'dı. Biz burayı iyi bir projeyle başlattık. Dışarıdan topladığımız aidatlar pek de iyi değildi. Kimse üye olup para vermek istemiyordu.
Biz o zaman ithalat yapacak her şahsın Ticaret Odasına üye olması mecburiyetini kabul ettirdik ve tüccarlarımızın çoğu pazarlamacı olduğu için onlarla da bir anlaşma yaptık.
Aidatın yüzde 50'sini ödemelerini istedik. Böylece proje çalışmalarımız da hızlandı.

"Topladığımız tüm yardım parasını binamızın yapımına harcadık"
Soru: Elbette, o dönem hem kaynaşmayı sağlamak, hem de elde edilen gelirle bina yapmak kolay olmasa gerek? Nasıl başardınız?
Türkoğlu: Projede bir toplantı salonu olması, üst kısmında bir lokanta olması ve bu lokantada dışarıdan gelen tüccarların öğlen yemeklerini yiyebilmelerini sağlamak istedik.
Alt kısmına da o zamanın anlayışını düşünerek tüccarların ürün pazarlamasına uygun bir vitrin yaptırdık. Bu binanın tamamlanması için çok sıkıntılar çektik. Piyango yaptık, çekilişe iki araba koyduk. Çekiliş gecesi için gelen ünlü sanatçılar bize yardımcı oldular. Ben onları alıp rahmetli İrfan Nadir Bey'e götürdüm. İrfan bey çok yakınımdı. İrfan bey "Nafi bana bu oyunu sen yaptın, mecbur ödeyeceğim artık" dedi ve bize büyük bir miktar katkıda bulundu. Sonucunda topladığımız tüm parayı binaya harcadık ve oradaki bina bizim dönemimizde tamamlandı. Açılışta bana bu binayı ne kadar borçla yaptınız diye sordular. Ben de tertemiz, hiç borçlanmadan yaptığımızı anlattım, şaşırdılar.

"Türk ile Rum ticaret odalarının ayrılmasını sağladık"
Soru: Yönetimde olmadığınız zamanlar da oldu… Katkı sağlamaya devam ettiniz mi?
Türkoğlu: O zamanlar işadamı Boyacı'nın bir bankası vardı ve kime kredi verdiyse kiminle iş yaptıysa hepsinin oylarını topladı ve seçim günü torbaya koyup getirtti.
Hiç unutmam ağabeylerim 'yönetimi tamamıyla eline geçirdi' demişlerdi. İstediğini yönetime de getirdi ama günün sonunda kalıcı olamadı. Ticaret Odasını da dağıtıp gitti.
Sonrasında kazanan arkadaşlar işleri hep siyasete döktü. Reklamlar propagandalar başladı, seçimler yapıldı. Ama biz durmadık, yönetimden ayrılsak da çalışmalarımızı devam ettirdik, Türk ile Rum ticaret odasının ayrılmasını sağladık.
Ticaret odamız o zaman sertifika verme yetkisi aldı ve ondan sonra gelenler de bunu bugünlere kadar bir şekilde getirdiler. Ticaret Odası'nın ülke insanına başarı ile hizmet edecek kadrosu mevcuttur, bu kadronun geliştirilerek daha ileri taşımalarını ümit ediyorum.

Soru: O dönemlerde ticaret yapmanın ciddi zorluklarından halen bahsediliyor. Nasıl başardınız? Neler yaptınız?
Türkoğlu: Rumlar o zaman bize bazı malzemelere yasak getirdi ve vermiyordu. İlk kibritten başladı. Düşünün çakmak yoktu ve bize kibrit vermiyordu. Kibrit, gerçekten çok önemliydi.
Boş durmadık tabii. Düşündük... Biz kendi şirketimizi öne atarak, araştırdık. Finlandiya'dan bir şirketle anlaştık. Anımsayacaksınız... Ankara isimli kibrit markası yarattık. Finlandiyalılar bizim için üretti. Kısa sürede hemen piyasaya sunduk ve bu yasağı ortadan kaldırdık.
1974'e kadar bunu devam ettirdik.
1974 sonrası Finlandiya gemileri Kıbrıs'a uğrayamaz oldu. Kibrit maceramız da böylece son buldu.

Kendi dikiş makinesi markasını yarattı
Soru: ANK marka dikiş makinesi bir dönem Kıbrıs'ta çok yaygındı. Bu da sizin ticari bir başarınızın eseri. ANK Dikiş makinesi sürecini de dinlemek istiyoruz…
Türkoğlu: O zaman konfeksiyon çok ön plandaydı fakat bu dikiş makineleri çok yaygın değildi.
Her genç kızın bir dikiş makinesi hayali vardı. Herkes terzi yanına gidip öğrenerek bir şeyler dikerdi.
Rumlar dikiş makinesi satmaya başladılar. Biz yine durmadık.
Japonya'dan ANK adı altında özel bir dikiş makinesi yaptırdık ve onların fiyatlarından daha ucuza sunduk. Kurslar açtık, nakış öğrenimi sağladık. Ta ki 1974'te herkes bir tarafa dağılınca, bu iş de sona erdi.
Ama, o dönem, ciddi bir iş başarmıştık. Hiçbir zaman bu adımlara ticari olarak bakmadık. Para dediğiniz şey, bir şekilde kazanılır. Ama o dönem, topluma uygulanan ambargoları ticari zekamızla aşarak, ciddi bir adım atmıştık. Bugün geriye bakıp, elbette gurur duyuyoruz. ,

"Gençler, cesaretli olun"
Soru: Son olarak, gençlere tavsiyeleriniz nelerdir…?
Türkoğlu: Ben yeni iş kuracak bireylere önerim şudur ki; bir işi yaparken gözleri açık olsun. Bakın, Rum pazarı da açıldı.
Orada ne var, ne yok, bakmak gerekiyor. Piyasadaki boşlukları bulmak gerekiyor. Rekabet edilemeyecek alanlar var, edilecek alanlar var. Bunların iyi saptanması gerekiyor.
Ve elbette politika önemlidir. İnsanlar politikayı istiyorlar. Kıbrıs Türkü arasında sen parti ben parti durumu asla yok, bir huzur var. Buna sonuna kadar sahip çıkmamız gerekiyor.
Nüfusumuz çok artış gösterdi. Biz 80 bin diyorduk, şimdi 400 bin. İş imkanları nüfus artınca, azalabiliyor. . Üzülerek izliyorum ki, zanaatkarlarımızda gerileme var.
Her şey hazıra döndü. Başarılı iş adamı olmak için daima bir mal üretirken, ithal ederken yetiştirirken en iyisini yapmaya çalışsınlar. İyi olan, işini tam yapan, işinden emeğini acımayan mutlaka kazanır.
Çalışan her zaman kazanır. Biz öyle bir çalışma yaptık ki hafta sonumuzu bile çocuklarımla torunlarımla marketleri gezerek geçirdim. Market sahipleri ile aile gibiydik.
Şimdi kimse bunu yapmıyor. Çünkü müşteri daima güler yüz ister, muhabbet ister. Bunlar yapılmalıdır. İş adamı olarak siz rekabeti daima önlemek zorundasınız. Ticaret Odası biraz daha açık olmalı.
Zaman zaman Ticaret Odası toplantılar yapıyor, emeği geçenlere plaket veriyor. Ben almadım, ama gücenmem.
Ben, odadan emeğini esirgemeyeni odasına aşık bir işadamıyım. Hep böyle yaşadım, böyle bağlı kaldım odama. Şahıslara değil, Ticaret Odası'na aşık bir kişiyim...

KTTO elektrik zamlarını eleştirerek,zammın deprem etkisi yaptığını savundu.

Elektrik zammı depremden farksız

Kıbrıs Türk Elektrik Kurumu (Kıb-Tek), elektrik fiyatlarını önemli ölçüde artıran kararını Bakanlar Kurulu'nun onayını takiben uygulamaya koymuştur. Kurumun yeni fiyatları, elektrik kullanımını adeta imkansız hale getirmiştir. Yeni zamlarla birlikte oluşan elektrik fiyatları ile üretmek, ticaret yapmak ve hatta yaşamak, mümkün değildir. Bu elektrik fiyatları ile Güney Kıbrıs ve Türkiye gibi yakın ekonomiler ile rekabet etmek imkansız hale getirilmiştir.

Kıb-Tek'in aldığı son zam kararının döviz kurlarındaki ve petrol fiyatlarındaki artıştan kaynaklandığı ve KKTC'nin kontrol edemediği bu artışların elektrik fiyatlarına yansıtılmasının kaçınılmaz olduğu ileri sürülmektedir. Bu gerekçelere karşın, elektrik fiyatlarının artırılmasının yaratacağı ekonomik ve toplumsal tahribat dikkate alınarak elektrik maliyetlerini düşürmek, vergileri azaltmak, döviz artışından dolayı gümrüklerden doğacak devlet gelirlerinin artışlarını da kullanarak, elektrik fiyatlarını devlet eliyle subvansiye etmek seçeneklerinin düşünülmemiş olması üzücüdür.

Yıllardan beri devam edegelen kısır döngüye karşı herhangi bir önlem alınmamış olduğu gibi, elektrik fiyatlarını düşürmek için de hiçbir önlem alınmamış olması kabul edilemez. Uzun zamandan beri tartışılıyor olmasına karşın Türkiye'den kablo ile elektrik getirme projesinin hazırlanıp hazırlanmadığı dahi bilinmemektedir.

Kıbrıs Türk Ticaret Odası olarak, hükümetlerin elektrik sorunu konusundaki duyarsızlığını kınarken, hükümeti elektrik fiyatlarına yapılan zammın geri alınmasının yollarını bulmaya; elektrik temini ile ilgili projelerini en erken zamanda halk ile paylaşmaya; halkımızı ve tüm sivil toplum örgütlerimizi ise elektrik konusundaki duyarlılıklarını kamuoyu ile paylaşarak konunun takipçisi olmaya çağırırız.

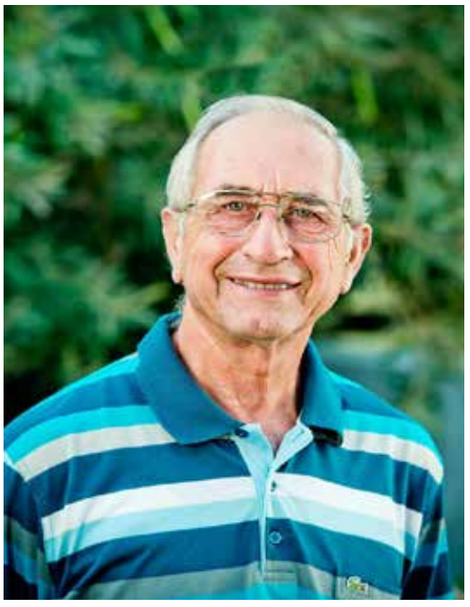
Elektrik fiyatlarına yapılan zamların, Türk Lirası'nın değer kaybetmesinin yabancı para biriminden borç alan bazı kesimlerin batma noktasında geldiği bu günlerde Türkiye'den kablo ile elektrik gelmesinin neden gerekli olduğunu konusunda uzman kişilere sorduk...

Doçent Dr. Murat Fahrioğlu, ülkemizde sürekli artan elektrik enerjisi talebinin plansızlıktan dolayı halen hayat bulamadığını söyledi. Fahrioğlu şu açıklamaları yaptı;

''Ülkemizde sürekli artan elektrik enerjisi talebi ve puant yük yıllardır bu konuda bizi zora sokuyor. Son 10 yıldır bunun en kritik dönemini yaşıyoruz, hatta bu konudaki plansızlık bizi uzun vadeli fosil yakıtlara bağımlı seçeneklere yöneltmiştir. Ada ülkesi olmamız sebebiyle de elektrik şebekemiz hassas bir konumdadır ve özkaynağımız olan güneşi de bu sebeple gerektiği düzeyde kullanamıyoruz. Bu tür sorunlarla karşılaşan tek ülke biz değiliz, buna çare olarak dünya genelinde birçok ülke kendisinden çok daha büyük bir şebekeye bağlandı yani enterkonnekte oldu. Büyük şebekelere bağlantı hem güneş ve rüzgar gibi temiz ve yenilenebilir enerji kaynaklarının kullanımını artırmaya yardımcı olur hem de bu bağlantı ile gelecek olan elektrik enerjisinin daha temiz kaynaklardan ve belki de daha ekonomik olmasını sağlar. Bu tür bağlantılar 100 km'den fazla oldugu zaman teknik sebeplerden dolayı HVDC olmak zorundadır. Daha kısa bağlantılar HVAC olabilir. HVAC bağlantının avantajları olmakla birlikte yeni teknoloji olan HVDC-VSC bağlantılar bize HVAC performansına çok yakın özellikler göstermekle birlikte daha ekonomiktirler. Birçok ülke HVDC-VSC bağlantısına yönelmiş ve teknik olarak bunun gerçek bir enterkonnektelik sağladığını görmüştür. Böyle olmasa bu teknoloji son 10 yılda bu kadar gelişmezdi. Ülkemizde Türkiye ile paralel yürütülen bir çok çalışma yapılmış, teknik detaylar incelenmiş ve elektriksel bağlantının olmazsa olmaz olduğu göz önüne serilmiştir. HVAC seçeneğine Avrupa Birliği şebekeler kurumu (ENTSO-E) zorluk çıkaracağı için HVDC-VSC bizim için daha uygun ve daha ekonomik bir seçenek olarak görülmektektedir. Bu sürecin Türkiye ile yapılan ve yapılacak görüşmeler ile tüm detaylarının ortaya konulması ve bir an önce bu projenin başlaması gerekmektedir. Bu olmadıkca, fosil yakıta dayalı, çevreyi kirleten ve pahalı elektrikten kurtulamayacağız; öz kaynağımız güneşi de yeterince kullanamayacağız.''

Elektrikte KKTC-Türkiye enterkonnekte olmalı mı? sorusuna cevap veren Elektrik Mühendisi İsmet Üstüner ise sözlerine şöyle devam etti;

''Doğru şekilde ve şartlarda enterkonnekteyi destekliyorum ve hatta gerekli addediyorum.
Bir elektrik mühendisi olarak yenilenebilen enerjideki gelişmeleri yakından takip

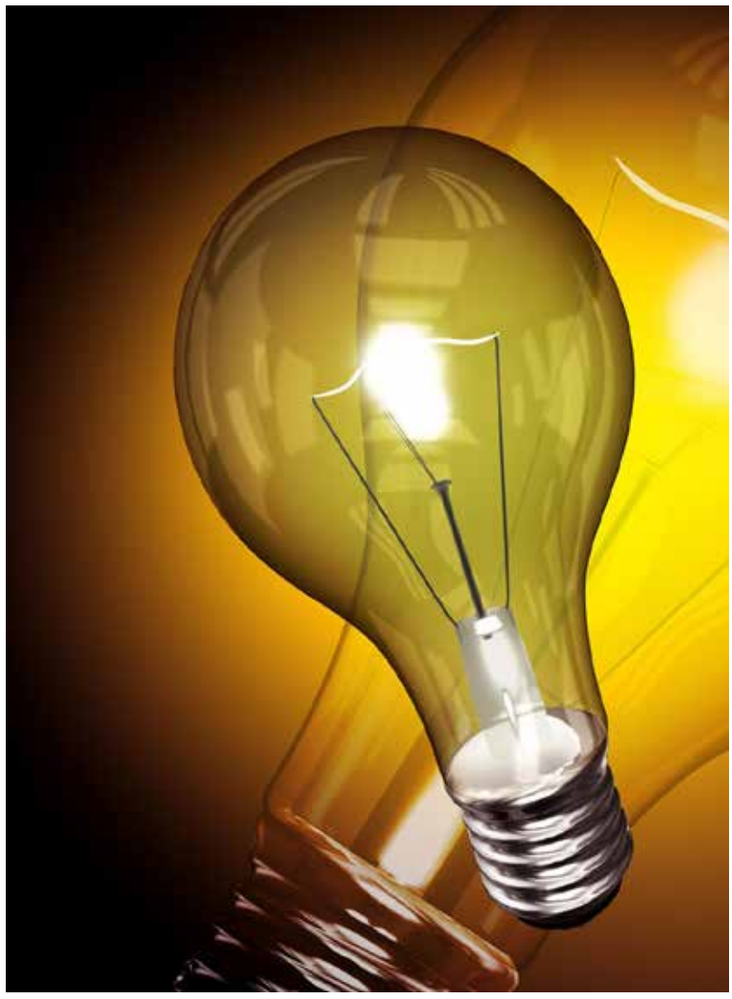


ediyorum. Kıbrıs için en uygun yenilenebilir enerji güneştir. Güneşten iki şekilde yararlanılabilir:

1. Güneş panelleri kullanarak doğru akım elde edip inverterler (çeviriciler) vasıtasıyla bunu dalgalı akıma çevirerek şebekeye bağlanmasını sağlamak. Şebekeye bağlanmaması halinde elektriği depolamak için aküler gerekmektedir ve bu da maliyeti aşırı artırmaktadır.
2. Aynalarla güneşi bir noktada toplayarak ve otomatik takip sistemi kullanarak buhar elde edip konvansiyel buhar türbinlerinin çalıştırılması. Hatta kızgın eriyik tuzlar kullanarak ısı rahatlıkla depolanabilmekte ve geceleri de elektrik üretimi yapabilmektedir.

İkinci metot çok pahalı olup şu an için güneş panelleri yaygın olarak kullanılmaktadır. Ancak doğru akımı dalgalı akıma çevirmek için inverterler kullanıldığında, sistemin dengeli çalışabilmesi için sağlam bir elektrik şebekesine ihtiyaç vardır. Güneş panellerinden üretilen elektrik şebeke kapasitesinin %10 ve azami %20 sini geçemez. Kıbrısta güneş enerjisinden azami faydalanabilmemiz için kapasitesi çok yüksek bir şebekeye ihtiyaç vardır. Bu da ancak Türkiye ile enterkonnekte olmaktan geçer.

Dolayısıyla Türkiye ile enterkonnekte olmanın birinci ve olmazsa olmaz şartı elektrik trafiğinin çift yönlü oluşudur. Yani bizim ürettiğimiz elektriği de Türkiyeye satabilmemiz gerekmektedir. İkinci şart ise elektrik arzının güvenliği için bir miktar elektrik santrallarımız yedek olarak aktif halde tutulmaları gerekmektedir. Son şart olarak Türkiyeden gelecek elektriğin birim fiyatı bizim üretebileceğimizden daha pahalı olmamalıdır. Bu şartlar yerine getirilirse kimse ama hiç kimse enterkonnekteye karşı değildir. Konuyu yakından takip ettiğim için bunu kesin ifade ediyorum. Kimse karşı değildir.''



	ÜYE TALEP VE ŞİKAYET FORMU	Doküman No:	
		Yayın Tarihi:	
		Revizyon Tarihi:	
		Revizyon No:	

ÜYE SİCİL NO/İSİM:	İLGİLİ KİŞİ / **GSM NO:**
☒ **TALEP**	☐ ŞİKAYET
FORMU DOLDURAN:	
TALEP / ŞİKAYET**:**	
TALEP / ŞİKAYET **BELİRTİLERİ**:	
MUHTEMEL SEBEPLER:	
TALEP / ŞİKAYET İÇİN YAPILACAK FA**ALİYETLER:** SORUMLU:	
SONUÇ:	

Açılış Tarihi:

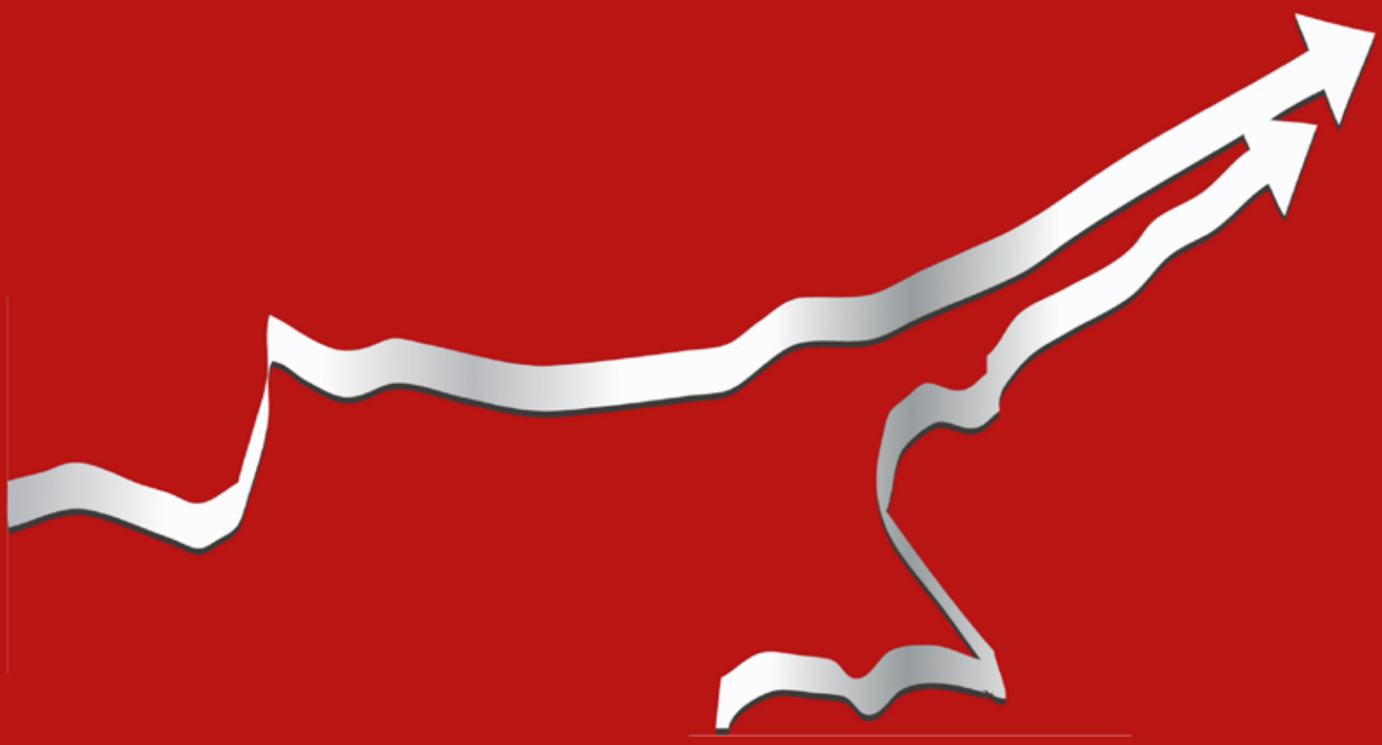
Kapanış Tarihi:

HAZIRLAYAN	ONAYLAYAN

EZİÇ VE
LAVASH
LEZZETLERİNİN
ORTAK
NOKTASI
BOĞAZ'DA
AÇILDI
/ezicpoint
/ezicpoint
/ezicpoint
EZİÇ
POINT
BOĞAZ
0533 845 4848 | 0533 845 3838 | info@ezic.com.tr | ezic.com.tr

K~Pet

KIBRIS`IN ENERJİSİ



Sahibi:
Kıbrıs Türk Ticaret Odası (a)
Turgay DENİZ

Genel Yayın Yönetmeni
Deniz GÜRGÖZE

Reklam,Pazarlama ve İletişim
Növber GÜRTAY

Grafik Tasarım Yönetmeni
Nazire BÜYÜKOĞLU

Kıbrıs Türk Ticaret Odası
Merkez İletişim
Adres: 90 Bedrettin Demirel Caddesi Lefkoşa
Tel: +90 (392) 228 37 60, +90(392) 228 36 45
Fax: +90 (392) 227 07 82
E-Posta: ktto@ktto.net

Mesarya Ajans İletişim
Adres:1.Sok.No:41, Taşkınköy
Tel: 0 392 225 65 95 - 0548 855 00 41
E-mail: mesarya.ajans@gmail.com

KTTO_TCCC Kıbrıs Türk Ticaret Odası Kıbrıs-türk-ticaret-odası-ktto-tccc