

TÜRKİYE - KKTC TİCARET ODASI III. EKONOMİ KONFERANSI

KIBRIS TÜRK TİCARET ODASI VE TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ İŞBİRLİĞİ İLE DÜZENLENDİ



Cevdet Yılmaz



Ersin Tatar

Syf 3

TÜRK DEVLETLERİ "YUVARLAK MASA TOPLANTISI" KKTC'DE YAPILDI



Syf 5

ALBANK

BİZ HER YERDEYİZ



ALBANK CORP KART SAHİPLERİ YOLCULUKLARINA LOUNGE KONFORUYLA BAŞLAR

Corp Kart sahipleri **Ercan Havalimanı**'nın
Lounge hizmetlerinden **+1**'iyle birlikte
ücretsiz faydalanıyor.



TÜRKİYE - KKTC TİCARET ODASI FORUMU III. EKONOMİ KONFERANSI, KIBRIS TÜRK TİCARET ODASI VE TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ İŞBİRLİĞİ İLE DÜZENLENDİ



Turgay Deniz

Türkiye - KKTC Ticaret Odası Forumu III. Ekonomi Konferansı, Kıbrıs Türk Ticaret Odası ve Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği işbirliği ile 11 Temmuz 2025 tarihinde Lefkoşa'da düzenlendi.



Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Sayın Ersin Tatar, Türkiye Cumhurbaşkanı Yardımcısı Sayın Cevdet Yılmaz, Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti Meclis Başkanı Sayın Ziya Öztürkler, Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti Başbakanı Sayın Ünal Üstel, Ana Muhalefet Partisi Başkanı Sayın Tufan Erhürman, Bakanlar, Türk Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği Başkanı Sayın Mammad Musayev, Türk Yatırım Fonu Başkanı Sayın Bağhdad Amrayev ve iş insanlarının katıldığı konferansta; KKTC'nin ekonomik kalkınma sürecini daha sürdürülebilir ve rekabetçi bir yapıya kavuşturmak adına görüşler paylaşılarak, ortak hedefler belirlenmesi, ticaret ve yatırımların artırılmasına yönelik görüş alış verişinde bulunuldu.

Konferans kapsamında açılış konuşmalarının ardından, Türkiye Ekonomi Politikaları Araştırma Vakfı Direktörü Sayın Prof. Dr. Güven Sak "KKTC 2033: 50. Yılda Nasıl Bir Ekonomik Yapı?" konulu sunumunu gerçekleştirdi. KKTC ve Türkiye'den iş dünyasının yoğun ilgi gösterdiği toplantıda Azerbaycan, Kazakistan, Kırgızistan ve Özbekistan'dan katılımcılar oldu.

Açılış ve protokol konuşmalarının ardından Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkanı Turgay Deniz ve Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu tarafından KKTC Cumhurbaşkanı Sayın Ersin Tatar'a, Türkiye Cumhurbaşkanı Yardımcısı Sayın Cevdet Yılmaz'a ve KKTC Başbakanı Sayın Ünal Ünsel'e hediye takdimi gerçekleştirildi.



Akfinans Bank Mobil Yenilendi!



Akfinans Bank

"Geleneksel Güven"
444 45 45



Hemen App Store ve Google Play'den indirin

www.akfinansbank.com.tr



'YUVARLAK MASA TOPLANTISI' TİCARET ODASININ EV SAHİPLİĞİNDE GERÇEKLEŞTİ



Türk Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği (TCCİ) Üyeleri ve İş Liderleri katılımıyla Yuvarlak Masa Toplantısı, Kıbrıs Türk Ticaret Odası'nın ev sahipliğinde gerçekleştirildi.

Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti Ekonomi ve Enerji Bakanı Sayın Olgun Amcaoğlu, Bayındırlık ve Ulaştırma Bakanı Sayın Erhan Arıklı, Türk Yatırım Fonu Başkanı Sayın Baghdad Amreyev ve Türk Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği Başkanı Mammad Musayev'in katıldığı toplantıya Türkiye, KKTC, Azerbaycan, Kazakistan, Kırgızistan ve Özbekistan'dan iş dünyası temsilcileri katıldı.



Toplantı kapanışında, Türk Yatırım Fonu Başkanı Sayın Baghdad Amreyev'e ve Türk Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği Başkanı aynı zamanda Azerbaycan İşverenler ve Girişimciler Konfederasyonu Başkanı Sayın Musayev hediye takdimi yapıldı.



M. Rifat Hisarcıklıoğlu



Mammad Musayev



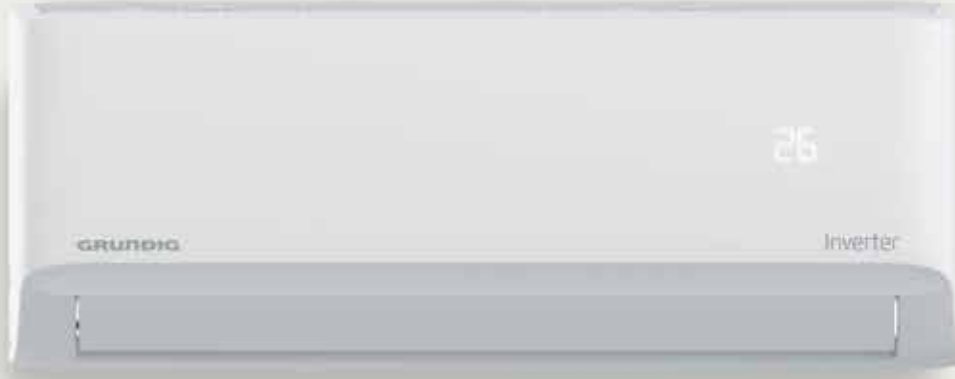
Baghdad Amreyev



Ebru Kaptan Sertoğlu

Toplantıda, YAGA Direktörü Ebru Kaptan Sertoğlu, KKTC'de yatırım fırsatlar temalı bir sunum gerçekleştirdi.

Değişim kampanyası



GRUNDIG
PEŞİN SATIŞ **23.500₺**
2. EL ÜRÜN BEDELİ **-3.000₺**
KAMPANYA NAKİT **20.500₺**

GEHPK 090 / GEHPK 095
9.000 BTU/H

GRUNDIG
PEŞİN SATIŞ **25.500₺**
2. EL ÜRÜN BEDELİ **-3.000₺**
KAMPANYA NAKİT **22.500₺**

GEHPK 120 / GEHPK 125
12.000 BTU/H

GRUNDIG
PEŞİN SATIŞ **35.000₺**
2. EL ÜRÜN BEDELİ **-3.500₺**
KAMPANYA NAKİT **31.500₺**

GEHPK 180 / GEHPK 185
18.000 BTU/H

GRUNDIG
PEŞİN SATIŞ **42.000₺**
2. EL ÜRÜN BEDELİ **-3.500₺**
KAMPANYA NAKİT **38.500₺**

GEHPK 240 / GEHPK 245
24.000 BTU/H



HomeWhiz
Connection



GRUNDIG

Evde Başlar



armarshop.com

444 20 20



Bakanlık'tan 'Tapu İşlemleri' ile ilgili önemli duyuru

Tapu ve Kadastro Dairesi, metrik sisteme geçiş süreci kapsamında Web Tapu ve Yeni TAKBİS Otomasyon Sistemini uygulamaya koydu. Yeni sistemle birlikte, tapu işlemlerinde önemli düzenlemeler hayata geçirildi.

Tapu ve Kadastro Dairemiz tarafından yürütülen metrik sistemine geçiş süreci ile birlikte Web Tapu ve Yeni TAKBİS Otomasyon Sistemi uygulamaya alınmıştır. Bu kapsamda, taşınmazlarla ilgili yapılacak işlemlerde aşağıdaki düzenlemeler geçerli olacaktır:

*Satış, bağış, takas gibi devir işlemleri.

* Banka kredisine bağlı veya münferit ipotek tesis işlemleri.

* Araştırma belgesi (bilgi amaçlı mülkiyet sorgusu) düzenlenmesi.

* Dosya işlemleri (arşiv kayıtları, belge temini, dosya inceleme vb.).

Bütün bu işlemler, taşınmazın kayıtlı bulunduğu kaza sınırları içerisinde gerçekleştirilecektir.

* Vatandaşlarımızın, işlem planlarını yaparken ilgili taşınmazın bağlı olduğu kaza bilgisini kontrol etmeleri ve ilgili kazada işlemlerini yapmaları önemle tavsiye olunur. Yabancı kaza işlemleri yapılmayacaktır.



LTB'nin gece otobüsleri artık cepte takip edilebilecek

Lefkoşa Türk Belediyesi, gece saatlerinde hizmet veren toplu taşıma araçlarının konumunun artık LTB Online mobil uygulamasından anlık olarak takip edilebileceğini duyurdu. Başkan Mehmet Harmancı, uygulamayı kullananların yalnızca güncelleme yapmasının yeterli olacağını belirtti.

Lefkoşa Türk Belediyesi (LTB) Başkanı Mehmet Harmancı, gece toplu taşıma araçlarının artık mobil uygulama üzerinden anlık olarak takip edilebileceğini duyurdu.

Harmancı'nın sosyal medya hesabından yaptığı açıklamaya göre, eğlence mekânlarına gitmek ya da şehir içinde gece ulaşımı sağlamak isteyen yurttaşlar, LTB Online uygulaması aracılığıyla toplu taşıma araçlarının konumlarını kolayca görebilecek.

Uygulama, hem Android hem de iOS cihazlarda kullanılabilir. Halihazırda



uygulamaya sahip olan kullanıcıların, bu yeni özelliği kullanabilmek için uygulamalarını güncellemeleri yeterli olacak.

LTB'nin sunduğu bu dijital kolaylık sayesinde gece ulaşımının daha planlı ve erişilebilir hale getirilmesi hedefleniyor.



Target
iş yeri
sigortası
yaaptırın
siz işinize
bakın..



35 Yıllık Tecrübe

444 30 30



Girne - Karakum yolu, Eren İşhanı
(Metropol Süpermarket karşıısı),
No.2, **Karakum Girne**



Sabri Kazımaoğlu Sokak,
No.10, **Köşklüçiftlik Lefkoşa**



target | +90 392 444 30 30

sigorta | +90 539 146 00 10 +90 539 146 00 11

Güney Kıbrıs'taki yeni jeneratör alım süreci uzuyor



Güney Kıbrıs'taki "Dekelia" (Dikelya) santraline iki adet yeni jeneratör alımı sürecinin "çıkmaza girdiği" bildirildi.

Fileleftheros gazetesi, Rum Elektrik Kurumu'nun (AİK) Dikelya elektrik santraline iki adet yeni jeneratör alınması ve 2026 yılında elektrik üretiminin artırılması amacıyla çıktığı ihalenin "çıkmaza girmiş görüldüğünü" yazdı.

Kurumun ikinci kez ihaleye çıkmasına karşın sunulan tekliflerin, ilk ihaledekilerden daha yüksek olduğunu yazan gazete, ihaleye katılan iki şirketin jeneratörleri en erken 2028 yılında kurabileceklerini belirttiklerini aktardı.

Artan ihtiyacın karşılanması amacıyla elektrik üretimin en geç 2026 yılında artırılması hedefine ulaşılamayacağını görüldüğünü yazan gazete, kurumun yeni bir ihale açarak daha küçük jeneratörlerin, daha esnek koşullarla alınması yoluna gidebileceğini belirtti.

Haberde, 2026 yazı için umutların, Dikelya Santraline yerleştirilmesi öngörülen ve enerji depolayabilen akülere yoğunlaştığı, akülerin yerleştirilebilmesi durumunda 2026 yazının yoğun talep saatlerinde 160 megavatlık bir desteğin sağlanabileceği ifade edildi.

Güney Kıbrıs atmosfere salınan sera gazı nedeniyle 1,173 milyar euro ödedi



Güney Kıbrıs'ın, atmosfere salınan sera gazı nedeniyle son 7,5 yıl içerisinde 1,173 milyar euro ödediği bildirildi.

Alithia gazetesi, elektrik üretiminde kullanılan fosil yakıt nedeniyle oluşan sera gazının yarattığı hava kirliliğinin, Güney Kıbrıs'a yıllık ortalama 156,4 milyon euroya mal olduğunu ve bu para ödenmek zorunda kalmasaydı, elektrik enerjisinin yüzde 18 daha ucuz olacağını yazdı.

kayıp yaşandığını kaydetti. Bu miktarın, 28 bin hanenin yıllık elektrik tüketimini karşılayabilecek bir miktar olduğu ve üretilen enerjinin, altyapı eksikliği nedeniyle şebekeye verilemeyip depolanamadığını belirtildi.

Gazete, kesintiler nedeniyle geçen yıl, yenilenebilir enerji kaynakları aracılığıyla yapılan üretimden 166 bin megavat

Haberde, Rum Elektrik İdaresi'nin sera gazı salınım hakkı satın alabilmek için ödediği bu paranın, tüketicinin cebini boşalttığına işaret edildi.

Güney Kıbrıs'ta 180 megavatlık güneş parkına izin verilmedi



Güney Kıbrıs'ta Matyat köyü ve çevresine inşa edilmesi planlanan 180 megavatlık güneş parkına izin verilmediği bildirildi.

Fileleftheros gazetesi, "Cyrus Solar Thermal LTD" tarafından 40-80 megavat depolama kapasitesine sahip olacak şekilde planlanan güneş parkı için yapılan incelemelerde bazı tehlikelerin tespit edildiğini, dolayısıyla Çevre Dairesi'nin projeye izin vermediğini yazdı.

Gazete, güneş parkı için belirlenen bölgenin nesli tükenmekte olan Bonelli kartalı (aquila fasciata) için kritik bir biyotop olduğunu, panellerden yansıyacak ışınların kuşların uygunsuz bölgelere uçmalarına yol açabileceğini kaydetti. Haberde, ısı adası (heat island) oluşturarak küçük çaplı

iklim değişikliğine yol açabilecek güneş parkı için çok sayıda ağacın kesilmek zorunda kalacağı, arıcılık faaliyetlerinin zarar göreceğini ve daha bunun gibi birçok olumsuz sonuç yaratacağı da yer aldı.



Ülkemizin başarılı iş insanlarından Holistic pharmacist (Bütünsel Eczacı) Hatice Özalp bu yoldaki yolculuğunu 'Ben yaşamın ve yapmaya çalıştığım mesleğin sadece sonuç odaklı olamayacağını, bunun bir yolculuk, yoldaşlık ve öğrenme süreci olduğunu idrak ettiğimde, işte o zaman kendi bütünsel yolculuğum başladı.' diyor ve anlatıyor.

Yüreklandiren Kadınlar: Hatice Özalp ÖZALP: "DAHA BAŞKA NELER OLABİLİR... YAPILABİLİR? SORUSU YOLUMU AÇTI"

Holistic pharmacist (Bütünsel Eczacı) olmaya nasıl karar verdiniz? Bu yolculuk nasıl başladı?

Okurken sanırım çoğumuz aynı yollardan geçtik diye düşünürüm. Süreç odaklı yaşam ve eğitim yerine sonuç odaklı eğitimden geçtik hepimiz. Sınavı geçip bir okula yerleşmek, mezun olmak, iş kurmak... Tüm bunlar "sonuç" olarak değerlendirildi ve de önemli olan gerçekten sonuçtu. Ben yaşamın ve yapmaya çalıştığım mesleğin sadece sonuç odaklı olamayacağını, bunun bir yolculuk, yoldaşlık ve öğrenme süreci olduğunu idrak ettiğimde, işte o zaman kendi bütünsel yolculuğum başladı.

Klasik eczacılık eğitiminizden sonra sizi tamamlayıcı ve doğal tedavilere yönelten ne oldu?

Yaşamımda ne olduğu kadar, nasıl ve neden olduğu da beni çok ilgilendiriyor. Kişinin neden başı ağrıdığını, niye uyuyamadığını merak ederim. Bir ağaç düşünün, yaprakları sararmış hastalanmış. Yapraklarına ilaçlar sıkmak bir yere kadar yardımcı olabilir ama belki de ağacın köklerinde sorun vardır. Belki kayaya denk gelmiş belki bir parazit yerleşmiştir. İşte ben o kökleri merak ediyorum. Ve hem meraklı kişiliğimden hem aldığım profesyonel koçluk eğitimlerinden olsa gerek "Daha



Hatice Özalp



başka neler olabilir, neler yapılabilir?" sorusu yolumu açar. 23 yıllık meslek tecrübemde, her bireyin biricik ve tek olduğunu, ağrısının öksürüğünün mutsuzluğunun tamamen farklı ve kişiye özgü yaşandığını gördüm. Bu da benim daha çok öğrenip daha çok anlatma ihtiyacımı doğurdu. Eğitimi aldığım İstanbul Üniversitesi Eczacılık Fakültesi beni, bedendeki sağlık sisteminin işleyişi, ihtiyaçları konusunda çok iyi donattı minnettarım. Kişiye özel farklı bakış açılarını öğrenip sağlık koçluğumda kişinin ihtiyaçlarına göre yolunu çizmesine ışık tutmak da kendime göre araları doldurmak gibi oldu.

Organik ürünler ve doğallık sizin için ne ifade ediyor?

Doğadaki her türlü sorunun yine doğada çözümü olduğuna inanırım. Hatta o doğada yaşayan insanlar için doğanın onlara özel çözümlerinin olduğunu düşünürüm. Mesela ormandaki hayvanlara baktığımızda yaralanan aslan hangi bitkiye sürünerek iyileşeceğini bilir, hangi meyvenin zehirli olduğunu, hangi kökün nerede olduğunu da bilir. İnsan canlıları olarak biz de bilirdik ama biz doğadan koptuk, artık betonlarla çevrili yerlerde yaşıyoruz, ayağımız toprağa değmiyor, karıncadan kelebekten korkan çocuklar yetiştiriyoruz. Hangi meyve hangi mevsimde çıkar, ağaçtan mı

yoksa bitkiden mi geldiğini bilmiyorlar. Onları suçlamıyorum kendimizi de suçlamıyorum, yaşam o kadar hızlı akıyor ki, biz hayatı yaşamak yerine yakalamaya çalışıyoruz. Ve inanıyorum ki tam olarak neyi yakalamak için koşturuyoruz, onu da unutmuş olabiliriz.

Holistik (bütünsel) eczacılığı geleneksel eczacılıktan ayıran en temel farklar sizce nelerdir?

Tümü soğanın iç kabukları gibi birbirini destekleyen kapsayan kavramlar. Ayrıktan ziyade birbirini büyüten besleyen kavramlar. Eczacılık eğitimi aldıktan sonra insanı, doğayı, işleyişi öğrenip hayran kaldım. Bana uyan ve tam içime oturmayan konular vardı hala var. Her meslekte bu olur diye düşünüyorum. Tüm mimarlar benzer temel eğitim alırlar ama etrafta binlerce değişik yapılar var.

Modern tıp ile tamamlayıcı tıbbın birlikte kullanılması konusunda neler düşünüyorsunuz?

Bizim şimdi tamamlayıcı tedavi başlığı altına aldığımız birçok yöntem, eskiden tek başlarına tedavi yöntemi olarak kullanılmıştır. Sağlık ve yaşam sürekli değişen olgular olduğu için ihtiyaç ve çözümler de zaman içinde değişime uğrar. Sağlıkta siyah ve beyaz yoktur. Bu iyi bu kötü de diyemeyiz. O dönem neye ihtiyaç varsa tek başına veya birlikte işinin uzmanı olan kişilerden destek alınabilir. Antibiyotik kullanırken ölen iyi bakterileri yerine koymak için probiyotikler kullanmak gibi düşünebiliriz.

Organik mağaza açma fikri nasıl ortaya çıktı?

Hepimizin hayatında dönüm noktaları var. John Gardner'in "The Art of Fiction" kitabında dediği gibi "Tüm muhteşem hikayeler iki tür başlangıç yapar; ya bir kişi bir yolculuğa çıkar ya da şehre bir yabancı gelir." Benim hayatıma annelik kimliği geldi. Sanırım biz canlılar kaybetmekten korkacak kadar birini veya bir şeyi yaşamımıza aldığımızda konfor alanından çıkacak cesareti bulabiliyoruz. Daha iyi ne yapabilirim derken, bir sağlıkçı olarak ne yediğimizin ne kadar önemli olduğunu biliyor ama yeterince uygulamıyordum. Anne olunca uygulamaya koyuldum ve baktım ki çevremde benim gibi birçok insan benzer arayışta. Kimisi yavrusuna, kimisi tedavi gören annesine, kimisi gelecekteki haline destek vermek istiyor. Hepimiz "İyi Olma" halimizi arıyoruz aslında. İyi



olma ve iyi gelme halimizi. Tam o sırada yenilikçi ve girişimci yanımda devreye girdi ve 2014 yılında tohumları atılmış oldu; Kyrenia Life Organik dükkân ve kafemizin.

İşletmeci kimliğinizle eczacı kimliğiniz arasında nasıl bir denge kuruyorsunuz?

Zaman ilerledikçe kimlikler birbirinin içine giriyor birbirini destekliyor sanırım. Ben işçi ve memur ağırlıklı bir aileden geliyorum. Dolayısıyla ilk başta bankonun satışı yapan tarafında olmakta çok zorlandım. Ürünü verdikten sonra müşteri sormadan fiyatını söyleyemeyecek kadar çekingendim. Öyle bir anım yok ama sormayan ödemezdi büyük ihtimalle. Daha sonra yaşamın kendisinin bir alma verme dengesi olduğunu fark etmiş olmam işlerimi dengeye oturttu. Yaptığım bir iyi olma haline hizmetti, nefes bile alındıktan sonra geri veriliyor. Her şey iyiye iyileşmeye doğru bir dönüşüm içinde. Takım olarak çalışıp büyümeyi çok seviyorum. Bu da büyük bir aileden gelmiş olmamla alakalı olabilir. Dolayısıyla işletmeci kimliğimden çok bir takım lideri olarak önde olduğumu düşünüyorum.

Genç eczacılara ya da bu alana ilgi duyanlara ne tavsiye edersiniz?

Gençler geliyor: "Eczacı olmak istiyorum ama..." ile başlayan cümleler kuruyorlar. Onlara sorular soruyorum; eczacılığı neden istiyorlar, kendileri mi istiyor yoksa çevreleri mi, 5 yıl sonra kendilerini ne yaparken görüyorlar mesela ve acaba nasıl hissediyorlar bu tabloyu gözlerinin önüne getirince. Bunları biraz daha konuşunca zaten netleşiyorlar. Gerçekten istedikleri oysa, önlerinde engel olmaz. En büyük korkuları çok

eczane olması, evet haklılar, gönül isterdi ki belli yasalarla mesleğimiz korunabilirdi. Mesafe yasası, başka ülkelerde olduğu gibi nüfus sayısına göre eczane sayısı gibi, ama gönlün her istediği de olamayabiliyor.

Eğer bir meslek sizi besliyorsa ve siz de mesleğin gelişiminde katkıda bulunabiliyorsanız o zaman fark yaratırsınız. O zaman korku ve kaygı yerine cesaretle yola çıkılır.



Röportajın tamamı için takip edin

ICC Dünya Odalar Federasyonu Başkanlığına yeniden seçilen M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nu tebrik ediyoruz!



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu yeniden ICC Dünya Odalar Federasyonu Başkanlığına seçildi.

Dünya genelinde odaların sesi olan Dünya Odalar Federasyonu, AB'nin gururla paylaştığı öncelikler olan kapsayıcı, sürdürülebilir ve kurallara dayalı küresel ticaretin teşvik edilmesinde hayati bir rol oynuyor.

TC Kültür ve Turizm Bakanı Ersoy duyurdu: Türkiye, dünya turizminde 4. sıraya yükseldi

Dünya Turizm Örgütü verilerine göre turizm liginde ilk 5 ülke, Fransa, İspanya, Amerika Birleşik Devletleri, Türkiye ve İtalya oldu.

Konuya ilişkin açıklama yapan Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy, Türkiye'nin turizmdeki istikrarlı yükselişini şu sözlerle değerlendirdi: "Birleşmiş Milletler Dünya Turizm Örgütü'nün verileriyle, Türkiye'nin dünya turizmindeki yeri daha da güçlenmiş oldu. 56,7 milyon yabancı ziyaretçiyle beşincilikten dördüncülüğe yükselerek bu alandaki başarımızı bir kez daha tescilledik. 2024 yılında toplam ziyaretçi sayımız ise 62.3 milyon kişi oldu" dedi.



Türkiye otomotiv endüstrisi Haziranda 3,4 milyar dolarlık ihracat gerçekleştirdi



midibüs" ihracatı yüzde 66 artışla 293 milyon dolara ve "çekiciler" ihracatı ise geçen yılın aynı ayına göre üç haneli artışla yüzde 504 artarak 180 milyon dolara yükseldi.

ALMANYA'YA İHRACAT YÜZDE 74 ARTTI
Haziranda, sektörün en büyük pazarı olan Almanya'ya ihracat, yüzde 74 artışla 556 milyon dolar oldu.

Fransa 429 milyon dolar ihracat rakamıyla ikinci büyük pazar olurken, bu ülkeye yönelik otomotiv ihracatı da geçen yıla göre yüzde 36 oranında arttı. Üçüncü büyük pazar olan Birleşik Krallık'a da yüzde 2 artışla 330 milyon dolar ihracat yapıldı.

Önemli pazarlardan Belçika'ya yüzde 92, Romanya'ya yüzde 55, Slovenya'ya ise yüzde 57 oranında ihracat artışı yaşandı. Ülke grubu bazında en büyük pazar olan ve otomotiv ihracatından yüzde 74,2 pay alan Avrupa Birliği ülkelerine ihracat haziranda yüzde 42 artışla 2 milyar 527 milyon dolar oldu.

Diğer Avrupa ülkelerine yüzde 11, Kuzey Amerika Serbest Ticaret Bölgesi'ne yüzde 42, Diğer Amerikan ülkelerine ise yüzde 94 oranında ihracat artışı kayıtlara geçti.

Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliğinden (OİB) yapılan açıklamaya göre, Türkiye ihracatının lider sektörü olan otomotiv endüstrisinin haziran ihracatı, geçen yılın aynı ayına kıyasla yüzde 30 artışla 3 milyar 408 milyon dolara ulaştı.

Otomotiv endüstrisinin ocak-haziran dönemi ihracatı ise geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 13 artarak 19 milyar 987 milyon dolar olarak kayıtlara geçti.

Bu rakam otomotiv endüstrisinin bugüne kadar haziran aylarında ulaştığı en

yüksek ihracat olurken, sektörün haziran ayındaki toplam ihracattan aldığı pay da yüzde 16,6 oldu.

"ÇEKİCİLER" İHRACATI YÜZDE 504 ARTTI

Sektör ihracatında en büyük ürün grubu olan "tedarik endüstrisi"nin haziran ayı ihracatı yüzde 13 artışla 1 milyar 180 milyon dolar oldu.

"Binek otomobiller" ihracatı haziranda yüzde 16 artarak 1 milyar 96 milyon dolara, "eşya taşımaya mahsus motorlu taşıtlar" ihracatı yüzde 59 artışla 626 milyon dolara, "otobüs-minibüs-

AB’de elektrik üretimi hızla “karbonsuzlaşıyor”



Avrupa’da temiz kaynaklardan elektrik üretimi rekor kırdı. AB’de 2024’ün ilk yarısında üretilen elektriğin yüzde 74’ü yenilenebilir ve düşük karbonlu enerji kaynaklarından sağlandı. Bu dönemde, Avrupa’da güneş ve rüzgar gibi yenilenebilir kaynaklar bütün elektrik üretiminin yüzde 50’sinden fazlasını karşıladı.

Nükleer enerjiden elektrik üretiminin payı da yüzde 24’ü buldu. Elektrik üretiminde doğal gazın payı yaklaşık yüzde 13, kömürün payı da yüzde 9 seviyesinde gerçekleşti.

Yenilenebilir ve düşük karbonlu enerji kaynaklarının AB’nin elektrik üretimindeki payı 2023’te yüzde 68 seviyesinde gerçekleşmişti.

Avrupa enerji sektörünü temsil eden, elektrik üretimi, dağıtımı ve tedarikinde faaliyet gösteren 3 bin 500’den fazla kuruluşu bir araya getiren Brüksel merkezli Eurelectric, yılın ilk yarısında

AB’nin elektrik üretimine ilişkin verileri yayımladı.

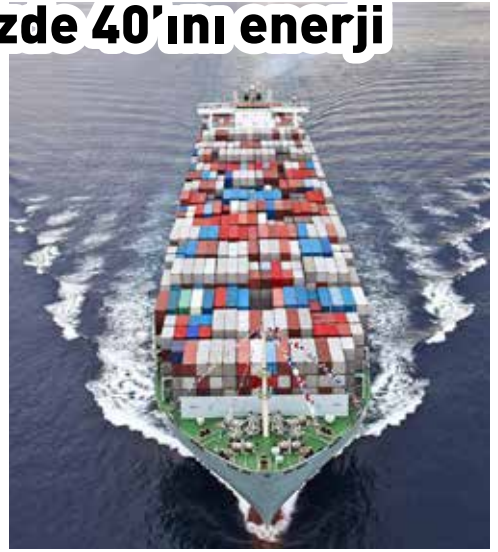
Buna göre, AB ülkelerinde şimdiye kadarki en “yeşil” elektrik üretimi gerçekleşti.

Küresel deniz taşımacılığında yükün yüzde 40’ını enerji kaynakları oluşturdu

Küresel deniz taşımacılığında geçen yıl yükün yüzde 40’ını kömür, ham petrol, petrol ürünleri, sıvılaştırılmış doğal gaz ve petrol gazı oluşturdu.

İstanbul ve Marmara, Ege, Akdeniz, Karadeniz Bölgeleri (İMEAK) Deniz Ticaret Odası sektör raporundan derlediği verilere göre, dünya yüklerinin yaklaşık yüzde 86’sının sevk edildiği deniz yoluyla ticaret, 2023’te önceki yıla göre yüzde 3 artış gösterdi. Bu dönemde, deniz yoluyla majör dökme yük ticaretinin yüzde 4,8

ve petrol ticaretinin yüzde 3 ile güçlü büyümesinin ardından toplam küresel deniz ticaret hacmi 12,3 milyar tona ulaşarak olumlu bir görünüm sergiledi. Söz konusu ticaretin yaklaşık 2,1 milyar tonu küçük hacimli dökme yükler, 2 milyar tonu ham petrol, 1,8 milyar tonu konteyner, 1,5 milyar tonu demir cevheri, 1,3 milyar tonu kömür, 1,1 milyar tonu petrol ürünleri, 950 milyon tonu diğer kuru yükler, 550 milyon tonu sıvılaştırılmış gazlar, 520 milyon tonu tahıl, 375 milyon tonu kimyasal maddelerden oluştu.



Yüz milyonlarca Euro zarar var: Otel fiyatlarını artıran Booking.com’a dava açıyorlar

Avrupa’daki tüketici dernekleri Booking.com’a karşı toplu bir dava açıyor. Tüketici derneklerine göre, popüler rezervasyon sitesi otel fiyatlarını yıllarca yapay olarak yüksek tuttu ve bu da milyonlarca insanın gereğinden fazla ödeme yapmasına neden oldu.

Tüketici dernekleri Booking.com’u gücünü kötüye kullanmak, müşterileri yanıltmak ve adil rekabeti kısıtlamakla suçluyor. Hollandalı tüketiciler derneği Consumentenbond, toplam zarar talebinin yüz milyonlarca avroya ulaşacağını tahmin ediyor.

Consumentenbond’dan Sandra Molenaar’a göre Booking.com müşterilerini aktif olarak yanılttı.

Molenaar: “Platform sahte indirimler,

eksik fiyatlar ve düşük satış oranlarını kullanıyor. Booking.com bu tür karanlık kalıplarla tüketicilerin yaptığı seçimleri etkiliyor. Ve buna Hollanda ve Avrupa düzenlemelerine göre izin verilmiyor” dedi.

Booking.com





CHINA BAZAAR

Alışveriş keyfini, bizimle çıkartın!

Porselen, Hediyelik Eşya, Züccaciye, Oyuncak,
Elektronik Gereçler, Tekstil, Giyim, Ayakkabı
ve bir çok yeni çeşitlerimizle
HALKIMIZIN HİZMETİNİDEYİZ...

MAĞAZALARIMIZIN ADRES VE İLETİŞİM BİLGİLERİ

LEFKOŞA

📍 Şht. Gzt. Hasan Tahsin Cad.
No:70 - Lefkoşa
☎ (0392) 223 81 32 / 33

G.MAĞUSA

📍 Şht. İbrahim Hasan Sok.
Ayluka Bölgesi, Gazimağusa
☎ (0392) 366 79 40 / 41

İSKELE

📍 Şht. İlker Karter Caddesi,
(Deniz Plaza Arkası) İskele
☎ (0548) 872 10 10

GİRNE
KARAKUM

📍 Girne Çatalköy Yolu
Karakum Çıkışı, Girne
☎ (0548) 843 15 50

GİRNE
KARAOĞLAN

📍 Karaoğlanoğlu, Girne
☎ (0548) 840 16 40

Kanada, ABD ile görüşmeleri ilerletmek amacıyla “dijital hizmet vergisini” kaldırdı



Kanada hükümetinden yapılan yazılı açıklamada, Kanada ve ABD'nin ekonomi ve güvenlik alanlarında ortaklık konusunda “karmaşık” görüşmeler yaptığı belirtildi.

Açıklamada, bu kapsamda “en iyi anlaşmaya varabilmek için” Maliye Bakanı François-Philippe Champagne'in, dijital hizmet vergisini kaldırma kararını duyurduğu ve 30 Haziran'daki tahsilatın durdurulduğu aktarıldı.

DST'nin, ABD ile karşılıklı faydalı ve kapsamlı ticaret anlaşmasına varılması ümidiyle kaldırıldığı kaydedilen açıklamada, Başbakan Carney ve ABD Başkanı Donald



Trump'ın, 21 Temmuz'a kadar bir anlaşmaya varma hedefinde tarafların görüşmeleri sürdürmesi konusunda mutabık kaldığı belirtildi.

DST uygulaması, Kanada'da faaliyet gösteren büyük teknoloji şirketlerinin vergilerini ödemesini sağlamak amacıyla 2020'de duyurulmuştu.

Trump, 27 Haziran'da Kanada'nın, Amerikan teknoloji şirketlerine dijital hizmet vergisi uygulayacağını öğrendiklerini belirterek, bunun ülkeye “doğrudan ve apaçık bir saldırı” olduğunu savundu.



Finlandiya'nın Lefkoşa Büyükelçisi Päivi Peltokoski KTTO'yu ziyaret etti

Finlandiya'nın Lefkoşa Büyükelçisi Päivi Peltokoski Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkanı Turgay Deniz'i ziyaret etti. Ziyarete güncel ekonomik ve ticari konular ele alınırken Kıbrıs Türk iş dünyasının yaşamakta olduğu sorunlar, olası fırsatlar ve Avrupa Birliği'nden beklentileri aktarıldı. Oda Başkanı Turgay Deniz'e görüşmede Genel Sekreter Yardımcısı Mustafa Ergüven, İş Geliştirme Uzmanı Ayten Dellaloğlu ve İş Geliştirme Görevlisi Su Kaba eşlik etti.



İsveç'in Lefkoşa Büyükelçisi Martin Hagström'den ziyaret



İsveç'in Lefkoşa Büyükelçisi Martin Hagström Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkanı Turgay Deniz'i ziyaret etti. Ziyarete güncel ekonomik ve ticari konular ele alınırken, mülkiyet konusunda yaşanan sıkıntılar, Schengen uygulamasına dair gelişmeler ve Yeşil Hat ticaretinde yaşanan sorunlar dile getirildi. Oda Başkanı Turgay Deniz'e görüşmede Genel Sekreter Yardımcısı Mustafa Ergüven ve İş Geliştirme Uzmanı Ayten Dellaloğlu eşlik etti.



Kosova İşadamları ve Esnafları Derneği ziyarette bulundu



Kosova İşadamları ve Esnafları Derneği Kıbrıs Türk Ticaret Odasına ziyarette bulundu. Ziyarete Oda Başkanı Turgay Deniz'e Genel Sekreter Yardımcısı Mustafa Ergüven eşlik etti.

KTTO, Kıbrıs Türk Dernekleri Konseyi 8. Kültür Festivali'nde



Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkanı Turgay Deniz başkanlığındaki Oda heyeti İngiltere'de Kıbrıs Türk Dernekleri Konseyi'nin 8. Kültür Festivali nedeniyle düzenlediği resepsiyona ve 8. Kıbrıs Türk Dernekleri Konseyi'nin düzenlediği festivale katıldı. Oda Başkanı Turgay Deniz'e Yönetim Kurulu Üyesi Evren Günsel Erçelik ve Genel Sekreter Aysun Önet İleri eşlik etti.



KTTO ve KEBE Amerika Birleşik Devletleri'nin Lefkoşa Büyükelçisi Julie S. Davis'in ev sahipliğinde bir araya geldi

Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkanı Turgay Deniz ile Kıbrıs (Rum) Ticaret ve Sanayi Odası (KEBE) Başkanı Stavros Stavrou, Amerika Birleşik Devletleri'nin Lefkoşa Büyükelçisi Julie S. Davis'in ev sahipliğinde Büyükelçilik Rezidansında bir araya geldi. İki Oda arasındaki çalışma ve işbirliği konuları ile güncel ekonomik ve ticari konuların değerlendirildiği görüşmede Oda Başkanı Deniz'e Genel Sekreter Yardımcısı Mustafa Ergüven eşlik etti.



Avrupa Komisyonu Kıbrıs Çözüm Destek Ekibi ile ekonomi değerlendirildi



Avrupa Komisyonu Kıbrıs Çözüm Destek Ekibi Başkanı Guilia Bertezzolo Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkanı Turgay Deniz ile çalışma yemeğinde bir araya geldi. Oda ile Avrupa Komisyonu arasındaki işbirliği konuları ile güncel ekonomik konuların değerlendirildiği yemekte Oda Başkanı Deniz'e Genel Sekreter Yardımcısı Mustafa Ergüven eşlik etti.

Dünya Bankası tarafından hazırlanan 2025 Makroekonomik İzleme Raporu'nun sunumu, Kıbrıs Türk Ticaret Odası'nın işbirliğiyle Kıbrıs Türk Ticaret Odası Mustafa Çağatay Konferans Salonu'nda gerçekleşti.

DÜNYA BANKASI TARAFINDAN HAZIRLANAN '2025 MAKROEKONOMİK İZLEME RAPORU' SUNULDU



Anna Akhalkatsi



Etkinlikte konuşan Oda Başkanı Turgay Deniz, kamunun ekonomi üzerindeki yükünün azaltılması gerekliliğini vurgulayarak, kamuda hizmet sunumunu daha verimli hale getirecek reform nitelikli uygulamaların iş ve yatırım ortamının gelişmesine, ticaret, iş ve yatırım fırsatlarının yaratmasına imkan sağlayabileceğini belirtti.

Dünya Bankası tarafından hazırlanan raporun özellikle ticaret potansiyelinin geliştirilmesine yönelik önemli öneriler içermekte olduğunu vurgulayarak, raporun kapsamlı bir şekilde ele alınarak istişare edilmesi ve uygun görülecek politika önerileri için eylem planları geliştirilmesinin

önemine dikkat çekerek, raporu hazırlayan Dünya Bankası'na, katkı koyan Avrupa Birliği'ne ve bütün paydaşlara teşekkür etti.

Dünya Bankası'nın Avrupa Birliği Bölüm Direktörü Anna Akhalkatsi, Dünya Bankası Güney Avrupa Program Yöneticisi Annely Koudstaal ve Avrupa Komisyonu Kıbrıs Çözüm Destek Birimi Başkanı Giulia Bertezzo da etkinliğin açılış bölümünde birer konuşma yaptı.



Turgay Deniz



Annely Koudstaal



Giulia Bertezzo

Bundesbank'tan Almanya için korkutan yorum



2021'den beri düşüyor." ifadesi kullanıldı. Bundesbank raporunda, rekabet gücünün birçok sektörde gerilediği kaydedilerek, ülkenin 2021 ve 2023 yılları arasındaki ihracat pazar payı kayıplarının dörtte üçünden fazlasının, kötüleşerek yerli ihracatçıları uluslararası alanda daha az rekabetçi hale getiren arz tarafı koşullarından kaynaklandığı aktarıldı.

Rekabet gücünün gerilemesinin Alman ekonomisinde birçok şirketi zorlayan temel yapısal zorluklara işaret ettiğine yer verilen raporda, "Bunlar arasında demografik değişim, kalifiye işçi sıkıntısı, artan birim iş gücü maliyetleri ve artan bürokrasi yer almaktadır." denildi.



Bundesbank "Alman ekonomisinin rekabet gücü düştükçe ihracatçıların pazar payını kaybediyor" açıklamasında bulundu

Almanya Merkez Bankası (Bundesbank), Alman ihracatçıların, uluslararası rekabette zayıflayan konumları nedeniyle küresel pazarlarda önemli ölçüde pay kaybettiğini bildirdi.

Bundesbank'ın ekonomiye yönelik Mayıs ayı raporu yayımlandı.

Raporda, Almanya'da ekonominin rekabet gücünün azalmasıyla Alman ihracatçıların 2021'den bu yana küresel pazar paylarını önemli ölçüde kayb ettikleri belirtildi.

2008 finansal krizin ardından Alman ihracatçıların pazar paylarının 2016'ya kadar neredeyse sabit kaldığı vurgulanan raporda, "Almanya'nın ihracat pazar payları 2017'den beri, özellikle de

Raporda, makine mühendisliği, elektrik mühendisliği, kimya sektörü gibi enerji yoğun sektörlerin rekabet gücündeki düşüşe en fazla katkıda bulunan sektörler olduğu belirtilerek, artan enerji fiyatları ve tedarik zincirindeki aksaklıkların da durumu olumsuz etkilediği bildirildi.

ÇİN'DEN DAHA FAZLA REKABET

Almanya'nın küresel pazarda diğer gelişmiş ekonomilerden daha kötü bir performans sergilediğine işaret edilen raporda, Çin'in Alman şirketlerine giderek daha fazla rakip olmaya başladığı ifade edildi.

Raporda, Almanya'nın iş ortamını iyileştirmek için, çalışma teşviklerinin ve özel yatırımlar için vergi indirimlerinin artırılması, vasıflı göçmenlerin önündeki engellerin, bürokrasinin ve enerji maliyetlerinin düşürülmesi gibi acil reformlar yapılması çağrısında bulunuldu.

Avrupa'da sanayi üretimi yükseldi

Euro Bölgesi sanayi üretimi, Mayıs 2025'te bir önceki aya göre yüzde 1,7 artarak Nisan ayındaki yüzde 2,2'lik düşüşün tersine döndü ve piyasanın yüzde 0,9'luk artış beklentilerini aştı. Enerji (yüzde 3,7 - yüzde 2,8), sermaye malları (yüzde 2,7 - yüzde 1,3) ve dayanıklı olmayan tüketim malları (yüzde 8,5 - yüzde 5,7) üretimde toparlanma görüldü.

Öte yandan, ara mallar (yüzde 1,7 - yüzde 0,8) ve dayanıklı tüketim malları (yüzde 1,9 - yüzde 0,4) üretiminde düşüş devam etti. Yıllık bazda ise sanayi üretimi büyümesi, Nisan ayındaki yüzde 0,2'den Mayıs ayında yüzde 2,4'lük artış tahminlerinin üzerinde yüzde 3,7'ye yükseldi.





ADPL

ACCOUNTING DIRECT PLUS

*Global
Business Partner*

**CHARTERED CERTIFIED ACCOUNTANTS
& BUSINESS ADVISERS**

UK • TURKEY • CYPRUS • GERMANY • DUBAI

**+44 (0) 208 886 9222
info@accountingdirectplus.com**

Meta'dan yeni özellik: İlk mesajı atıyor, cevap verilmezse yazmıyor!



Meta, yapay zekayı sosyal platformlara entegre etme çalışmalarında yeni bir adım daha attı. Şirketin test etmeye başladığı özellikle birlikte Meta AI, kullanıcılarla daha önce yapılan konuşmaları baz alarak ilk mesajı kendisi gönderiyor. Amaç; kullanıcı bağlılığını artırmak ve sohbet deneyimini daha doğal hale getirmek.

Örneğin test sürecinde kullanılan "Film Büyüsünün Ustası" isimli sohbet botu, kullanıcıya "Bu akşam için film önerisi ister misiniz?" şeklinde bir mesaj göndererek diyalogu başlatıyor. Bu mesaj, kullanıcıdan herhangi bir komut gelmeden otomatik olarak iletiliyor.

CEVAP VERİLMEZSE BİR DAHA YAZMIYOR

Meta'nın bu yeni özelliği; Instagram, WhatsApp ve Messenger gibi platformlarda aktif olacak. Ancak bazı sınırlamalar da mevcut: Meta AI, sadece son 14 gün içinde en az bir kez sohbet edilen kullanıcılarla iletişime geçebiliyor ve bu kişilerin sohbet geçmişinde en az 5 mesaj bulunması gerekiyor. Ayrıca kullanıcı ilk mesaja yanıt vermezse bot, ikinci bir mesaj göndermeyecek.

Sistemin altyapısı, veri etiketleme şirketi Alignerr tarafından hazırlanan yönergeler doğrultusunda geliştiriliyor. Alignerr ve Meta, özelleştirilebilir yapay zekâ botlarının eğitilmesi ve gelecekte proaktif iletişim kurabilen yapay zekâların yaygınlaştırılması üzerinde çalışıyor.

Geleceğin modası: Akıllı küpe ve kolyeler yolda

Teknoloji devleri, yapay zeka etrafında yeni ürünler geliştirme yarışına girdi. Tüm teknoloji endüstrisi yapay zekayı kitlelere ulaştıracak yeni tür elektronik cihazlar yaratmaya odaklanırken Samsung da yapay zekalı küpe ve kolyeler geliştirmeyi düşünüyor.



Samsung'un mobil deneyim bölümünün genel müdürü Won-joon Choi CNN'e yaptığı açıklamada, yapay zekaya sahip yeni bir cihaz dalgasının, kullanıcıların telefonlarını ceplerinden çıkarmak zorunda kalmadan iletişim kurmalarına ve işleri daha hızlı yapmalarına olanak sağlayacağını söyledi.

Samsung'a göre bu tür yeni cihazlar kullanıcının boynuna taktığı, kulağına ya da parmağına taktığı bir şey olabilir. Won-joon, "Yani taktığınız bir şey, gözlük, küpe, saat, yüzük ve bazen de bir kolye olabilir" dedi.

Teknoloji devleri, bazılarının internetin kendisi kadar büyük bir etkiye sahip olacağını söylediği bir teknoloji olan yapay zeka etrafında yeni ürünler geliştirme fırsatı görüyor.

GÖZLÜKLERLE BAŞLADI

OpenAI'nin ChatGPT'si ve Google'ın Gemini'si gibi yapay zeka hizmetleri, temel metin mesajlaşmasının ötesine geçti ve artık karmaşık görevlerin üstesinden gelmede daha iyi hale geliyor.

Bu durum teknoloji şirketlerini, kullanıcının büyük ölçüde yazmaya zorlandığı akıllı telefonlardan daha az manuel veri girişi gerektirecek cihazlar aramaya yöneltti. Bu arayış akıllı gözlüklerle başlayarak tüm hızıyla devam ediyor.



Çin'in yeni silahı: Uzaktan kumandalı casus arılar

Çinli bilim insanları, arıların beyinlerine kontrol cihazları yerleştirerek onları sibernetik organizmalara dönüştürmeyi başardıklarını duyurdu.

Çin'de bilim insanları, arıların beyinlerine kontrol cihazları yerleştirdiklerini duyurdu.

Bir tutam tuzdan daha hafif olan cihaz, işçi arının sırtına yerleştiriliyor ve küçük iğneler aracılığıyla böceğin beynine bağlanıyor.

Araştırmacılar, cihazın yapılan testlerde 10 denemeden 9'unda başarılı olduğunu ve arıların sola veya sağa dönme talimatlarına uyduğunu söyledi.

NERELERDE KULLANILACAK?

Sibernetik arılar kurtarma görevlerinde veya askeri keşif amacıyla gizli operasyonlarda kullanılabilir.

Küçük cihazın, bilgi toplayıp kaydetmesini sağlayacak kameralar, dinleme cihazları ve sensörlerle donatılabileceği de belirtildi.

Öteyandan küçük boyutları nedeniyle, küçük alanlara erişim sağlamak gibi gizli askeri veya güvenlik operasyonları için de kullanılabilirler.

ARADIĞINIZ HERŞEY TEK BİR ADRES'TE!



0392 444 1941

www.denizshop.com | info@denizplaza.com

f Deniz Plaza i denizplaza

**MUHASEBE VE
TİCARİ YAZILIMDA
ÜLKEMİZİN
NUMARASI**



linasoft.com.tr

LINASOFT



- ✓ E-FATURA ✓ MUHASEBE YÖNETİMİ ✓ STOK YÖNETİMİ ✓ DEPO YÖNETİMİ
- ✓ MARKET VE RESTORANT OTOMASYONU



0542 860 60 46



SANTRAL

0548 880 20 00

concorde
TOWER HOTEL
LEFKOŞA · KIBRIS

İş Dünyasının Seçkin Konaklama Adresi



Konforlu, eşsiz hizmet ve prestijle donatılmış ayrıcalıklı bir deneyim.

THE ROOF

SENTIRE SPA

THE CAPITAL
Grill
OCAKBAŞI

FORNASETTI

Vento Del Mare

Yağmur Sokak No:11 99150, Yenikent - Gönyeli / LEFKOŞA

concordehotels.com.tr

+90 392 680 0100

cth.info@concordehotels.com.tr

Sahibi

Kıbrıs Türk Ticaret Odası (a)
Turgay DENİZ
KTTO Yayın Danışmanı
Omaç Cin (YK Üyesi)

KTTO Haber ve Yazı İşler Müdürü

Gizem Y. Davulcu
Grafik Tasarım
İzde BULUNÇ

Kıbrıs Türk Ticaret Odası Merkez İletişim

Adres: 90 Badrettin Demirel Cad. Lefkoşa
Tel: +90 (392) 228 37 60 / +90 (392) 228 36 45
Fax: +90 (392) 227 07 82
e-mail: ktto@ktto.net



@ Kıbrıs Türk Ticaret Odası
www.ekonomigazetesi.com
www.ktto.net